**ДОКЛАД**

**1 слайд**

Уважаемый председатель, уважаемые члены государственной аттестационной комиссии. На ваше рассмотрение представлена выпускная квалификационная работа на тему: Оценка эффективности деятельности банка: критерии и показатели» (на примере ПАО БАНК «ЮГРА»).

**2 слайд**

Актуальность выбранной темы связана с тем, что в последнее время всё чаще в банковской сфере наблюдаются кризисные явления, и простому обывателю банковских услуг важно знать каково состояние того или иного банка. Также современные коммерческие банки, привлекая временно свободные средства, способствуют превращению денег в капитал, обеспечивая различные потребности населения, в том числе в кредитах. От правильной и продуманной деятельности банка зависит как эффективность работы банковской системы, так и российской экономики в целом. Поэтому разработка эффективного механизма для анализа их деятельности, главной целью которого является выявление на ранних стадиях проблем в деятельности коммерческого банка, необходима для финансовой и социальной стабильности нашего государства.

Цель, задачи, объект и предмет исследования отражены на **слайде 3.**

Целью данной работы является изучение с теоретической и практической точек зрения эффективности деятельности ПАО Банк «Югра» и разработка рекомендаций по ее совершенствованию.

На **слайде 4** отражена структура выпускной квалификационной работы.

**5 слайд**

ПАО Банк «Югра» был основан 22 ноября 1990 года в г. Мегионе Тюменской области. Более 26 лет Банк работает на российском рынке банковских услуг, обеспечивая своим клиентам надежный, доступный и качественный сервис и широкий спектр банковских продуктов и услуг для ведения бизнеса и накопления сбережений. ПАО «Банк «Югра» является довольно крупным по своим размерам региональным банком Тюменской области. В своем регионе он занимает лидирующее положение по основным показателям и видам деятельности.

Главным направлением деятельности Банка, способным обеспечить высокую доходность, является кредитование. Банк отдает предпочтение кредитованию крупных корпоративных клиентов, получающих в Банке весь комплекс услуг по банковскому обслуживанию.

Для более детального анализа ПАО Банк «Югра» на **слайде 6** приведены таблицы структуры и динамики активов и пассивов. За анализируемый нами период (2014г - 2016г) совокупные активы банка увеличились. Согласно таблице, основными операциями, которые повлияли на финансовый результат выступили: операции по кредитованию физических и юридических лиц, вложение банка в ценные бумаги, а также переоценка средств в иностранной валюте. Так же необходимо отметить, что в анализируемом нами банке преобладающей статьей на протяжении всего анализируемого периода являются привлеченные средства клиентов, объем которых увеличился в два раза, не маловажную роль играют и собственные средства банка. Увеличение роста вкладов физических лиц связано, прежде всего, с тем, что в настоящее кризисное время население России старается не тратить свои доходы, тем самым создавая денежные накопления. Рост собственных средств банка характеризует его стремление к обеспечению собственной капитальной базы.

**7 слайд**

За анализируемый период прибыль Банка возросла и значительно превысила итоги предыдущих лет, это можно проследить по данным из таблицы, приведенной на слайде.

Как показывают данные из таблицы, уставный капитал за анализируемый период увеличился в 2 раза до 12 970 000 тыс.руб., что положительно отразилось и на величине собственных средств.

В свою очередь, объем привлеченных средств значительно вырос в рассматриваемом нами периоде (2014-2016 гг.) опять же за счет клиентских средств, что объективно свидетельствует о росте доверия к банку со стороны кредиторов и вкладчиков.

Основным источником для роста чистой прибыли явилось увеличение чистого процентного и комиссионного дохода, рост прочих операционных доходов, а также сокращение отчислений на создание резервов. Среди причин, которые также могут привести к росту прибыли, следует указать и увеличение объема проводимых операций, расширение клиентской базы и спектра услуг, предоставляемых клиентам Банка.

**8 слайд**

За анализируемый период прибыль Банка возросла и значительно превысила итоги предыдущих лет, это можно проследить по данным, приведенным на слайде. Как показывают данные из таблицы, уставный капитал за анализируемый период увеличился в 2 раза до 12 970 000 тыс.руб., что положительно отразилось и на величине собственных средств. В свою очередь, объем привлеченных средств значительно вырос в рассматриваемом нами периоде (2014-2016 гг.) опять же за счет клиентских средств, что объективно свидетельствует о росте доверия к банку со стороны кредиторов и вкладчиков.

**9 слайд**

Анализ финансовых результатов деятельности коммерческого банка является одним из важнейших направлений в его работе. На первом этапе анализа составляется таблица, которая характеризует фактический уровень экономических нормативов в сопоставлении с его предельным значением. Результаты расчетов приведены на слайде 9.

На основе приведенных данных, можно сделать вывод, что ни один показатель не превышает максимально/минимально допустимого значения. И, следовательно, есть основание полагать, что на сегодняшний день ПАО Банк «Югра», является финансово-устойчивым, и процветающим Банком способным своевременно и в полном объеме отвечать по своим обязательствам. Исходя из всего вышеизложенного, можно с уверенностью сказать, что ПАО Банк «Югра» на сегодняшний день является надежным, устойчивым Банком который полностью справляется с поставленными пред ним целями и задачами.

**10 слайд**

В рамках данной работы достаточно сложно подробно рассмотреть все мероприятия, которые могут быть направленны на совершенствование деятельности ПАО Банк «Югра». Основные проблемы, выявленные в результате исследования и направления, по которым целесообразно было бы совершенствовать деятельность рассматриваемого нами банка приведены на слайде.

Улучшение банковских продуктов и услуг которые предлагает Банк «Югра» своим клиентам, может быть достигнуто за счет разработки и внедрения новой линейки вкладов для физических и юридических лиц, совершенствование овердрафта, внедрение новых кредитных продуктов для юридических и физических лиц, в основном за счет снижения ставок по кредитам, так же снижение ставок по ипотеке, развитие лизингового кредитования и др.

Кадровая политика банка в свою очередь должна быть направлена на снижение текучки кадрового состава и повышения уровня заработной платы, а точнее повышение окладной части и разработка повышенной мотивации для получения премии (ежемесячной, ежеквартальной и годовой).

Также не менее важной составляющей успеха любого коммерческого банка является совершенствование его финансовой политики, которая прежде всего должна быть направлена на увеличение показателей прибыли и рентабельности.

**10 слайд**

**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**