1. **Фондоотдача равна 5 - что это значит?**

Фондоотдача = Выручка от продаж / Стоимость основных фондов.

Фондоотдача, равная 5, показывает, что на 1 рубль используемых основных фондов, предприятие получит выручку в размере 5 рублей.

1. **Фондоёмкость равна 2 - что это значит?**

Фондоемкость = Стоимость основных фондов / Выручка от продаж.

Фондоемкость 1/ Фондоотдача

Фондоемкость, равная 2, показывается, что на 1 рубль полученной выручки, предприятие затрачивает и использует 2 рубля основных фондов.

1. **Производительность труда равна 600 руб. - что это значит?**

**Стоимостной метод определяет производительность труда** в денежных единицах.

Данный способ более универсальный, подходит для большинства предприятий.

Производительность труда = Выручка от продаж / количество рабочих, занятых в производстве

600 = 6000 рублей / 10 человек.

Производительность труда, равная 600, показывает, что на каждого производственного рабочего приходится 600 рублей. То есть, 1 рабочий приносит предприятию выручку в размере 600 рублей за отчетный период.

1. **Коэффициент оборачиваемости за месяц равен 3 - что это значит?**

Оборачиваемость оборотных активов = Выручка от продаж / Сумма оборотных активов.

Значение коэффициента оборачиваемости оборотных активов равное 3, показывает, что предприятие получает выручку втрое большую стоимости своих оборотных активов. То есть, активы оборачиваются за период 3 раза.

1. **Сделать вывод об эффективности работы подразделения при следующих исходных данных:**

Таблица 49 – Оценка деятельности подразделения

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование показателя | 1 квартал | 2 квартал | Динамика, % | Динамика, расчет % |
| 1 | Выручка от реализации услуг, тыс. руб | 100000 | 150000 |  | 150000/100000 \*100 – 100 = +50% |
| 2 | Себестоимость услуг, тыс. руб. | 80000 | 100000 |  | 100000/80000\*100 – 100 = +25% |
| 3 | Прибыль, тыс. руб.  (стр.1-стр.2) | 20000 | 50000 |  | 50000/20000 \*100 – 100 = +150% |
| 4 | Рентабельность продукции, % | 25% | 50% | 2кв-1кв | 50% - 25% = +25% |
| 5 | Рентабельность продаж, %  стр. 3 / стр. 1 \* 100% | 20% | 30% | 2кв-1кв | 30% - 20% = +10% |

На основании данных, полученных расчетным путем в таблице, можно сделать следующие выводы:

- динамика, то есть темп прироста по всем абсолютным показателям деятельности подразделения (выручка, себестоимость и прибыль) положительная.

- темп прироста по выручке от продаж во втором квартале составил 50%. Это отличный показатель, который свидетельствует о наращивании объемов производства данным подразделением. Также это говорит о повышении покупательского спроса, а значит, улучшением потребительских качеств производимого товара.

- темп прироста по себестоимости от продаж составил 25%. Рост себестоимости является негативной тенденцией, но в данном конкретном случае вызван ростом выручки.

- отмечается колоссальный рост по прибыли : +150%. Это говорит о росте доходности подразделения.

- рост рентабельности продукции составляет 25%. Это говорит о том, что увеличилась прибыль на 1 рубль себестоимости.

- рост рентабельности продаж на 10% говорит о повышении деятельности подразделения коммерческого характера. Это говорит о том, что увеличилась прибыль на 1 рубль выручки.

В целом, полученные данные говорят о росте эффективности деятельности подразделения.

1. **Сделать вывод об эффективности работы подразделения при следующих исходных данных:**

Таблица 50– Оценка деятельности подразделения

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование показателя | 1 квартал | 2 квартал | Динамика,  % | Динамика, расчет % |
| 1 | Выручка от реализации услуг, тыс. руб. | 700000 | 180000 |  | 180000/700000\*100 -100 = -75% |
| 2 | Стоимость основного капитала, тыс. руб. | 600000 | 110000 |  | 110000/600000\*100 – 100 = -82% |
| 3 | Фондоотдача | 1,16 | 1,64 | 2кв-1кв | 1,64-1,16 = +0,48 |
| 4 | Фондоемкость | 0,86 | 0,61 | 2кв-1кв | 0,61-0,86 = -0,25 |

На основании данных, полученных расчетным путем в таблице, можно сделать следующие выводы:

- рост по выручке от продаж отсутствует, так как во втором квартале выручка значительно снижается.

- рост по основным фондам также отсутствует.

- Фондоотдача растет во втором квартале, что говорит о том, что подразделение во втором квартале получает на 0,48 рублей больше выручки от продаж с 1 рубля производственных фондов.

- фондоемкость падает на 0,25 единиц, что говорит о том, что на 1 рубль выручки подразделение затрачивает на 0,25 рублей основных фондов меньше.

Несмотря на тот факт, что во втором квартале падает значение выручки от продаж, что является негативным для подразделения, показатели фондоотдачи и фондоемкости достигают эффективности за счет соотношения стоимости основных фондов и выручки во втором квартале.

1. **Сделать вывод об эффективности работы подразделения при следующих исходных данных:**

Таблица 51– Оценка деятельности подразделения

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование показателя | 1 квартал | 2 квартал | Изменения | Расчет изменений |
| 1 | Выручка от реализации услуг, тыс. руб. | 700000 | 180000 | **,%** | 180000 / 700000 \*100 – 100 = -75% |
| 2 | Численность работников, чел. | 6000 | 7100 | **,%** | 7100 / 6000 \* 100 – 100 = +18% |
| 3 | Фонд заработной платы, тыс. руб. | 12000 | 14000 |  | 1,16 или 116%, прирост +16% |
| 4 | Производительность труда | 116 | 25 |  | 0,21  прирост отсутствует |

На основании данных, полученных расчетным путем в таблице, можно сделать следующие выводы:

- рост по выручке от продаж отсутствует, так как во втором квартале выручка значительно снижается.

- численность работников во втором квартале увеличивается на 18 %, так как дополнительно в подразделении стали работать 1100 человек (7100 человек- 6000 человек).

- прирост по фонду заработной платы также увеличивается, и составляет 16%.

- производительность труда существенно падает. Производительность труда, равная 116 в первом квартале, показывает, что на каждого производственного рабочего приходится 116 рублей. То есть, 1 рабочий приносит подразделению выручку в размере 116 рублей за отчетный период. Производительность труда, равная 25 во втором квартале, показывает, что на каждого производственного рабочего приходится 25 рублей. То есть, 1 рабочий приносит подразделению выручку в размере 25 рублей за отчетный период.

Вывод: Во втором квартале 1 рабочий приносит подразделению выручку на 91 рубль (116 – 25) меньше, чем в первом квартале.

Учитывая, что количество сотрудников во втором квартале увеличилось, такое снижение производительности труда говорит о снижении эффективности работы подразделения.