СОДЕРЖАНИЕ

Введение

Глава 1. Экономическая дипломатия Китая, принципы и особенности

Глава 2. Экономическая дипломатия Китая с Российской Федерацией

Заключение

Список литературы

Введение

Экономическая дипломатия, или, как ее еще называют, в общепринятом понимании — это объединение усилий государства и общества в продвижении экономических интересов страны в развитии двусторонних отношений и в содействии экономическому сотрудничеству, являющемуся важной основой этих отношений.

В российско-китайских отношениях экономическая дипломатия всегда была и продолжает оставаться важным компонентом их становления, восстановления и развития; всегда играла и продолжает играть важную роль в привлечении широких слоев общественности России и Китая к развитию экономических отношений, а ныне отношений все объемлющего доверительного партнерства и стратегического взаимодействия между Россией и Китаем.

Актуальность выбранной темы данной работы обусловлена тем, что в настоящее время Китай является одним из наиболее динамично развивающихся государств в мире, что неизбежно влечет за собой изменение его роли в системе международных экономических отношений.

При решении задач на международной арене современный Китай все чаще прибегает к приемам и методам экономической дипломатии, поскольку экономическая мощь Китая и растущая экономическая зависимость от КНР не только развивающихся, но и отдельных развитых стран, во многом способствуют широкому использованию Китаем экономических рычагов при решении внешнеполитических задач. В связи с этим анализ сущности и особенностей современной китайской экономической дипломатии представляется актуальной исследовательской задачей.

Целью данной работы является исследование основ и особенностей экономической дипломатии Китая с Российской Федерацией.

Исходя из поставленной цели в рамках данной работы предполагается решение следующих задач:

- изучение принципов экономической дипломатии Китая;

- исследование особенностей экономической дипломатии Китая;

- анализ основ экономической дипломатии Китая с Российской Федерацией.

Объектом исследования в работе выступает экономическая дипломатия Китая.

Предметом исследования в работе выступают взаимоотношения Китая и Российской Федерации в рамках экономической дипломатии.

В данной работе были использованы следующие работы в области изучения экономической дипломатии Китая: А.Ф. Зимина В.М. Тимирьяновой, В.Д. Грибова В.П. Грузинова Г. Ю.В. Лысенко, М.В. Лысенко, Э.Х. Таиповой , В.Я. Горфинкеля, А.И. Базилевича, Л.В. Бобкова и др.

Теоретической и методологической основой курсовой работы стали труды ведущих отечественных и зарубежных специалистов, раскрывающие понятия экономической дипломатии, принципы и особенности экономической дипломатии Китая в рамках отношений с Российской Федерацией.

**Глава 1. Экономическая дипломатия Китая, принципы и особенности**

В Кратком внешнеэкономическом словаре экономическая дипломатия определяется как: «специфическая область современной дипломатической деятельности, связанная с использованием экономических проблем в качестве объекта и средства борьбы и сотрудничества в международных отношениях. Экономическая дипломатия, как и дипломатия, вообще, является составной частью внешней политики, международной деятельности государства; именно внешняя политика определяет цели и задачи экономической дипломатии, которая представляет собой совокупность мероприятий, форм, средств и методов, используемых для осуществления внешней политики»[[1]](#footnote-1). При этом следует отметить, что данное понятие в исследовательской литературе не является широко распространенным. Во многих словарях упоминается только ряд родственных с экономической дипломатией понятий, например «дипломатия доллара», «текстильная дипломатия».

Под экономической дипломатией в современной литературе понимается та часть дипломатической деятельности, которая направлена на реализацию экономических целей и интересов государства. Это понятие стало широко употребляться сравнительно недавно, хотя было бы совершенно неправильным считать, что только в современном обществе экономические интересы государства были включены в сферу дипломатической деятельности, ведь именно торговля была поводом для установления первых межгосударственных взаимоотношений и соглашений. Поэтому, можно смело сказать, что экономическая дипломатия не является порождением только современного глобализирующегося общества. Политика и экономика на протяжении всей истории развития международных отношений взаимно влияют друг на друга.

Стоит отметить, что в процессе развития экономической дипломатии Китая выделяют два этапа:

Первый этап – с 1949 по 1978 гг. – период получения признания Китая другими государствами мира, момент установления дипломатических отношений с ними.

Основной целью экономической дипломатии Китая на данном этапе является укрепление сотрудничества с СССР как основным партнером на ведущей арене.

«Перед экономической дипломатией стоит задача расширения двусторонней торговли, укрепления двустороннего экономического и научно-технического сотрудничества, получения от советской стороны экономической и технической помощи.»[[2]](#footnote-2)

Помимо указанной цели на данном этапе активно развивались и торгово-экономические отношения с другими странами, в том числе АТР. По мере возможности Китай

Отношения со странами Западной Европы в этот период носят сложный и противоречивый характер. С одной стороны, развитые капиталистические страны активно противодействуют новому коммунистическому Китаю: с материка через Гонконг выводятся активы бывших концессий, вводится эмбарго на торговлю с Китаем. С другой стороны, в некоторых западноевропейских странах (например, во Франции и в Великобритании) верх берут торговые интересы, и эмбарго в одностороннем порядке отменяется, а в Китай направляются представители деловых кругов. Таким образом, экономика начинает определять внешнеполитическую динамику[[3]](#footnote-3).

Проследим влияние экономических интересов на развитие двусторонних отношений между странами на примере КНР и ФРГ. После завершения Второй мировой войны и установления Китаем дипломатических отношений с ГДР, дистанция между ФРГ и КНР казалась огромной и непреодолимой. Не последнюю роль играла принятая в Бонне в 1955 г. доктрина Халльштейна, по которой ФРГ отказывалась от внешнеполитических отношений с государствами, имеющими дипломатические контакты с ГДР (исключение составлял СССР). Также сказывалось и возросшее недовольство США внешней и внутренней политикой КНР, в частности, тайваньским вопросом (как известно, США имели большое влияние на дипломатический вектор ФРГ).[[4]](#footnote-4)

Некоторые сдвиги в отношениях между ФРГ и Китаем наметились только в середине шестидесятых годов ХХ г., и именно в экономической сфере, когда китайские и немецкие дипломаты в 1964 г. вели тайные переговоры в швейцарском Берне по вопросам товарообмена двух государств. Уже в 1967 г. официально не закрепленный товарообмен двух государств перешагнул миллиардный рубеж, это не могло не сказаться на развитии двусторонних отношений: КНР и ФРГ были просто вынуждены начать движение навстречу друг другу, которое дало закономерный результат - установление в октябре 1972 г. дипломатических отношений.

Второй этап развития экономической дипломатии Китая – с декабря 1978 года - когда на 3 пленарном заседании ЦК КПК главной задачей партии и правительства было объявлено «экономическое строительство». Значение данного этапа состоит в толчке к рассмотрению экономической дипломатии в Китае как главного инструмента внешнеэкономической политики.

Важное место в дипломатической практике отводится информационной работе. Внешнеполитическая пропаганда нацелена на то, чтобы подчеркнуть мирный характер развития Китая, отсутствие угрозы интересам других стран, его стремление к сотрудничеству на основе принципов равенства и взаимной выгоды. Она старается продемонстрировать стремление Китая решать международные дела по справедливости, с учетом интересов всех сторон, формирует образ защитника интересов других развивающихся стран.

Любым переговорам предшествует тщательная подготовка, во время которой, как правило, собирается и анализируется вся доступная информация, касающаяся состава делегации и особенностей ее членов, позиции партнеров по тому или иному вопросу, их готовности и способности к уступкам, сути вопросов и стадии развития проблем, подлежащих обсуждению и разного рода другая информация. В соответствии с выводами формируется состав делегации, назначается ее руководитель, определяются тактика во время переговоров, позиции максимум и минимум, условия и порядок уступок. Китайские делегации, как правило, всегда хорошо подготовлены, включают многочисленных экспертов по самым разным вопросам.

Выступая в роли главных переговорщиков, руководители китайских делегаций стремятся прислушиваться к мнению других членов делегации. Часто по отдельным вопросам предоставляют им право выступить, напрямую обсудить вопросы с партнерами. В некоторых случаях руководители китайских делегаций передают право ведения переговоров одному из членов делегации. С одной стороны, это связано со стремлением ускорить переговорный процесс, поскольку специалисты могут быстрее найти варианты решения обсуждаемых вопросов; с другой стороны, это можно рассматривать, как возможность отдыха во время длительных и напряженных переговоров. Нередко переговоры, особенно переговоры на уровне экспертов, затягиваются допоздна, могут продолжаться ночью.[[5]](#footnote-5)

Как правило, в начале переговоров озвучивается позиция-максимум. Уступки чаще всего делаются только в конце переговоров, когда становится очевидным, что партнеры проявляют встречную твердость и последовательность, и переговоры могут зайти в тупик. Очень часто перерывы на обед, ужин и любая другая неформальная обстановка используются китайской стороной для совместного с партнерами поиска вариантов решения возникших в ходе переговоров проблем. Как бы не складывались переговоры, и к каким бы результатам они не приводили, для китайской стороны всегда важным остается сохранения «лица», своего и партнера. Если китайская дипломатия добивается победы, то она прилагает усилия, чтобы, по крайней мере, внешне эта победа как можно меньше задевала чувства другой стороны. В свою очередь, китайская сторона ожидает встречное понимание со стороны партнеров.[[6]](#footnote-6)

Стремительное повышение роли и укрепление позиций Китайской Народной Республики в мире свидетельствует об эффективности и успехах ее экономической дипломатии, также как и дипломатии в целом, что способствует формированию их позитивного образа в обществе. Участники Форума «Экономическая дипломатия Китая 2007» (Пекин, 23 декабря 2007 г.) пришли к выводу, что китайская дипломатия приобретает все более ярко выраженную «экономическую» окраску. Бывший посол КНР во Франции У Цзяньминь будучи ректором Дипломатического института в одном из своих выступлений отметил, что экономическая дипломатия КНР вступает в свой «золотой век». Очевидно, что по мере дальнейшего развития Китая, его экономическая дипломатия будет играть все более заметную роль в общей дипломатической практике государства, что в перспективе сделает ее изучение еще более актуальной задачей.

Далее рассмотрим принципы экономической дипломатии Китая:

1 – обеспечение руководства страны своевременной доставкой информации об экономической ситуации за рубежом, о внешнеэкономической политике других государств, деятельности международных организаций, экономических позициях, стратегиях и интересах субъектов международных отношений, о динамике мирового экономического порядка;

2 – практическое решение на международной арене задач по созданию наиболее благоприятных условий для экономического развития своего государства в глобальном контексте, претворять в жизнь внешнеполитические задачи программ экономического развития страны;

3 – влияние посредством дипломатических каналов и инструментов на формирование нормативной базы международных экономических отношений в интересах своего государства; - поддерживать и защищать отечественный бизнес за рубежом, привлекать иностранных инвесторов в экономику своей страны;

4 - привлечение по мере необходимости внешние финансово-кредитные ресурсы для нужд экономического развития своего государства.

Экономическая дипломатия добрососедства является важной составной частью дипломатии Китая, его общей стратегии государственного развития. По этой причине китайская дипломатия носит прагматичный характер (отличный от гегемонистской дипломатии США или сбалансированной политики больших стран АСЕАН), опирается на реальную государственную мощь, самобытность, широкое распространение «мягкой силы», служит государственным интересам под лозунгом мирного сотрудничества и развития.[[7]](#footnote-7)

Политика в отношении соседних стран служит целям Китая как сверхдержавы. Ее «усиление» в экономическом отношении, как и обострение внутренних противоречий и конфликтов, на ряду с изменениями в регионе, прежде всего ростом напряженности в ВКМ и ЮКМ, побудили китайское руководство нового поколения (Си Цзиньпина и Ли Кэцяна) к корректировке отношений с соседними странами после 2013 г. Конкуренция, забота о собственных интересах повысились и приобрели более прагматичный характер.

Акцентами этой политики Пекина стали следующие: решительная конкурентная борьба с Японией и США, «разрядка» с Россией, давление на Вьетнам и Филиппины, примирение со странами ЮВА и содействие им. «Движение на Запад и на Юг» является приоритетом политики Китая.

Тем не менее, политика в отношении великих держав и в отношении соседних государств строится с учетом китайско-американских отношений, хотя отдельно от них имеет место взаимодействие и с другими великими державами. Китай намерен избрать более гибкую тактику в отношениях с соседними странами.

**Глава 2. Экономическая дипломатия Китая с Российской Федерацией**

Геополитическое положение России определяет характер ее интересов в отношениях с различными государствами на всех направлениях, а на восточном – в первую очередь в связях с крупнейшим партнером – Китаем. Важным компонентом в формировании межгосударственных отношений России с Китаем является то, что государства-соседи принадлежат к разным мировым цивилизациям. При этом история взаимоотношений двух великих евразийских государств, насчитывающая почти 400 лет, являет собой уникальный пример долговременного мирного развития.

Уже первые посещения Китая русскими путешественниками и официальными послами показали всю глубину цивилизационных различий и сложность контактов Москвы с Пекином. Каждая из сторон руководствовалась не только своими национально-государственными интересами, но и собственными представлениями о характере межгосударственных отношений.

Россия действовала в соответствии с христианской моралью и нормами европейской дипломатической школы, основанными на принципе равенства суверенных государств и, следуя этой традиции, стремилась строить горизонтальные международные связи со всеми государствами, в том числе и с Цинским Китаем.[[8]](#footnote-8)

Существенным препятствием на пути взаимного познания и сближения двух соседних государств был труднопреодолимый языковой барьер. В XVII–первой половине XVIII в. в России не знали китайского и маньчжурского языков, в Китае – русского. При переговорах пользовались сначала монгольским, а затем латинским языком, прибегая к помощи посредников – западных миссионеров, обосновавшихся в Китае еще в XVI в.

Практика использования языка-посредника сохранялась до второй половины XVIII в., когда в роли переводчиков и письменных, и устных стали выступать ученики Российской духовной миссии (РДМ)8, а в XIX в. – студенты и другие светские ее члены. В дальнейшем модель взаимоотношений между Россией и Китаем менялась в зависимости от глобальных перемен и катаклизмов международного масштаба, а также радикальных внутренних революционных преобразований в каждой из сторон в первой половине ХХ в. Но мирный характер их отношений оставался неизменным. Такой уникальный исторический опыт заслуживает углубленного изучения, основанного на тщательной проработке и анализе мощного пласта документов для воссоздания объективной исторической картины развития русско-китайских отношений.

Каждый исторический период в развитии России и Китая накладывал свой отпечаток на характер исследований о взаимоотношениях двух крупнейших соседних государств, определяя наиболее актуальные для того времени проблемы. Неизменным оставался принцип опоры на источники, которым всегда придавалось и придается первостепенное значение. И в XIX, и в XX вв. неоднократно предпринимались издания документов по истории российско-китайских отношений, в том числе, исходя и из практических потребностей. Так, в предисловии к сборнику договоров России с Китаем, изданному МИД России в 1889 г., отмечалось, что «…настоящее издание было предпринято с целью одновременно удовлетворить, как потребностям нашей пограничной администрации и дипломатического представительства, так и справедливым вожделениям специалистов, труды коих по изучению Китая должны все более и более интересовать русское общество ввиду постоянного развития сношений наших с этой страной».[[9]](#footnote-9)

Современные дипломатические отношения между Российской Федерацией и Китаем складываются в результате различных исторических взаимодействий двух держав. Кроме исторической составляющей, значительную роль во взаимоотношениях играет географическое «соседство» и близость национальных интересов, ориентированных на внутреннее развитие. Имея долгосрочные стратегические цели, и Китай, и Россия стремятся обеспечить благоприятные внешние условия для их выполнения. Оба государства готовы брать на себя ответственность в поддержании спокойной международной среды. Неслучайно Си Цзиньпин на заре своего председательства назвал Китай и Россию «конструктивными силами», которые помогают поддерживать «международный стратегический баланс».

Несмотря на то, что стратегические цели РФ и Китая иногда сталкиваются (центральноазиатский вектор, российско-вьетнамское нефтегазовое сотрудничество в спорных водах Южно-Китайского моря и пр.), долгое время удаётся избежать коренных расхождений во внешней политике, что является значимым успехом двусторонней дипломатии. В наше время, невозможно найти такое направление жизни, в котором не соприкасались бы интересы двух наших стран. Энергетическое, экономическое, военно-политическое, культурное сотрудничество - это лишь малая толика сфер, которые охватывает взаимовыгодное политическое сотрудничество РФ-КНР. Свой первый зарубежный визит в качестве Председателя КНР, Си Цзиньпин совершил в Москву, что свидетельствует об особом значении России во внешнеполитических приоритетах Китая. В ходе поездки он неоднократно заявлял, что на данный момент русско-китайские отношения переживают наиболее благоприятный период за всю историю взаимодействия двух держав.[[10]](#footnote-10)

Китай традиционно отдавал предпочтения механизмам двусторонней дипломатии, что в течение долгого времени являлось преимуществом Пекина. Очевидно, что договориться с одной стороной на переговорах гораздо проще, чем с целым рядом участников в многостороннем формате. Необходимо учитывать и тот факт, что (вторая по размерам ВВП) экономика Китая в двусторонних отношениях имеет больше возможностей и экономических рычагов. Тем не менее XXI век ознаменовал начало эры «сетевой дипломатии».

В связи с этим государства, решая использовать многосторонние механизмы, вступают в подобные форматы вместе с привычными союзниками, с которыми поддерживается высокий уровень отношений. Россия и Китай располагают значительным опытом в выработке совместных решений посредством многосторонних форматов. Пекин и Москва сотрудничают в Совете Безопасности ООН, являясь в нем постоянными членами; на полях «Большой двадцатки», где в большей степени обсуждают мировую экономическую повестку дня; в Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), где, главным образом, решаются проблемы экстремизма, сепаратизма и терроризма в Центральной Азии; в Региональном форуме АСЕАН (АРФ), чья деятельность напрямую направлена на создание архитектуры безопасности в АТР; на форуме Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), ориентированного на экономическое взаимодействие в АТР; в Шестисторонних переговорах по ядерной программе КНДР и т. д.[[11]](#footnote-11)

С 2006 года Россия и Китай инициировали создание нового клуба государств с названием БРИК. Бразилия, Россия, Индия, Китай - именно данные четыре государства были упомянуты в качестве стран, являющихся на тот момент «крупнейшими центрами экономического роста и политического влияния» и обладавших «значительным интеграционным потенциалом в своих регионах». Во время председательства КНР в БРИК в 2011 году на III саммите глав стран-участниц было одобрено решение о вступлении в формат Южно-Африканской Республики. Таким образом, акроним «БРИК» трансформировался в «БРИКС».

С момента перехода от теоретической возможности создания подобной организации к практической реализации проекта, БРИКС подвергался острой критике. Западные журналисты находили и продолжают искать множество причин, почему этот клуб не может и не должен существовать: указывают на конъюнктурный характер целей объединения, отсутствие крепких исторических взаимосвязей между участниками, низкий товарооборот между отдельными государствами-членами, цивилизационную неоднородность, высокую зависимость стран БРИКС от западных рынков и т.д.

Действительно, если сравнивать не всю совокупность отношений в формате БРИКС, а рассматривать их по отдельности, т.е. проводить анализ двусторонних отношений «РФ-КНР», «РФ-Бразилия», «РФ- Индия», «РФ-ЮАР», «КНР-Бразилия», «КНР-Индия», «КНР-ЮАР», «Бразилия-Индия» и «Бразилия-ЮАР», то можно заметить, что уровень отношений отдельных членов на данном этапе достаточно невысокий. Однако данный факт не мешает постепенному сближению позиций стран БРИКС, формированию их общего курса и принятию значимых решений. Например, в марте 2013 года государства БРИКС закрепили общую позицию по сирийскому вопросу в Этеквинской декларации, что отражает мнение 45% населения Земли. В сентябре того же года на полях саммита G20 страны-участницы приняли ключевое решение о создании собственного банка Развития.

Длительный опыт двусторонних отношений России и Китая играет заметную роль в деятельности БРИКС. Оба государства выступают за культурное многообразие и против концентрации всей геополитической мощи в руках одного государства. Как РФ, так и КНР не приемлют навязывание каких- либо ценностных шаблонов другим государствам. Выработанное умение Китая и России координировать свои позиции и отстаивать общие интересы служит своего рода «путеводной звездой» для группы БРИКС.

Участие в БРИКС России и Китая равно оспаривается в западной прессе. У. Померанц, заместитель директора Института перспективных российских исследований имени Кеннана Центра Вудро Вильсона в Вашингтоне, в эфире CNN высказал следующее мнение: «России недостает экономической мощи, чтобы войти в уже существующие организации, поэтому она решила полностью поменять правила игры». Китай, напротив, считают слишком «важной птицей» для такой организации, как БРИКС. Вместе с тем западные СМИ находятся в постоянном поиске признаков российско-китайского доминирования в БРИКС. Возможно, тот факт, что нуждающиеся друг в друге растущие экономики начали взаимно притягиваться друг к другу, при этом избегая использования агрессивной риторики и навязывания ценностных «стандартов», и есть истинная причина столь рьяной критики. В любом случае, и РФ, и КНР пытаются выставить аутсайдерами в «пятёрке», что говорит в пользу особого значения двух союзников в БРИКС.

К числу достигнутых лидерами БРИКС результатов относится решение о создании Банка Развития БРИКС. Основание Банка - это крупное экономическое и политическое событие, показывающее положение стран-членов клуба на мировой арене. Это символ объединения самых динамично развивающихся экономик и признак подъема стран с зарождающимися рынками.

Банк БРИКС стал платформой для дальнейшего реформирования международной финансовой системы странами группы. Наглядным примером этого служит усиление права голоса развивающихся стран, реформирование системы квот в МВФ. Все это имеет важное значение для продвижения структуры управления миром.

Российско-китайские отношения - центральная «ось» БРИКС. Изменение количества участников формата или уход тех или иных членов из группы, естественно, приведёт к видоизменению группы, но группировка без России или Китая - совсем другая история. Именно данные две державы обладают стремлением и возможностями играть системообразующую роль в формате.

Протяженная общая граница, интенсивность связей, длительная история взаимоотношений, схожесть долгосрочных интересов - данные факторы играют традиционно важную роль в российско-китайских отношениях. С учётом современной ситуации, опыт взаимосвязей РФ и КНР является хорошим подспорьем для нового образования БРИКС. «Необходимо подчеркнуть, что в формате отсутствует центр притяжения, отношения строятся исключительно на основе равноправного партнерства. Возможно, именно БРИКС удастся сбросить с себя «оковы» «баланса сил», доминирования, отношений Юг-Север, Запад-Восток - одним словом, избавиться от инерции восприятия, что такое международная организация и на каких принципах она должна функционировать.»[[12]](#footnote-12)

В качестве приоритетных направлений экономического сотрудничества можно выделить сотрудничество в аграрной, добывающей, перерабатывающей, транспортной, строительной, финансовой сферах. Везде неизменно присутствует компонент инвестиционного сотрудничества. Наиболее приоритетным направлением экономической дипломатии остается привлечение иностранных инвестиций, приход которых сопровождается передачей передовых знаний, опыта и технологий в сфере производства и управления, что особенно важно в связи с реализацией стратегии модернизации старой промышленной базы Северо-восточного Китая, а также программ ускорения развития Центрального и Западного Китая.[[13]](#footnote-13)

В этих регионах в отличие от приморских провинций, несмотря на увеличение ассигнований из центрального бюджета, продолжает ощущаться дефицит средств, который в свою очередь препятствует решению одной из главных задач экономической политики – преодоление бедности и повышение уровня жизни населения.[[14]](#footnote-14) В связи с сокращением инвестиционных потоков из-за мирового финансового кризиса задача привлечения новых иностранных инвестиций приобрела еще большую актуальность.

С начала политики реформ и открытости внешнему миру первые «иностранные» инвестиции пришли из Гонконга, позднее – с Тайваня. Вторым источником поступления иностранных инвестиций стали страны Юго-Восточной Азии, в которых сильные позиции занимают выходцы из Китая, так называемые «хуацяо» (китайские эмигранты).

Третьим источником иностранных инвестиций стали Япония и Южная Корея. Далее последовали инвестиции из США и стран Западной Европы. В 1978–1982 гг. удалось заключить контракты на привлечение иностранных инвестиций, включая внешние кредиты, прямые и другие иностранные инвестиции, в размере 19,5 млрд. долл. и реально использовать 13,06 млрд. долл. В 2008 г. эти показатели увеличились соответственно до 160,9 млрд. и 108,3 млрд. долл.6.[[15]](#footnote-15)

Около 60% всех иностранных инвестиций в экономике Китая приходится на инвестиции из стран Азии. Гонконг продолжает оставаться в числе лидеров «иностранных» инвестиций в китайскую экономику. Не в последнюю очередь это связано с тем, что часть инвестиций из США, Японии, Великобритании, Германии и Франции и некоторых других стран до сих пор направляется не напрямую, а через специальный административный район. Наблюдаются параллели в сокращении инвестиций из Гонконга и увеличении инвестиций из США, Японии и ЕС и наоборот. Кроме того, сами китайские соотечественники из Гонконга, как и с Тайваня в силу высокой нормы прибыли, географической близости и патриотизма активно вкладывают инвестиции в материковую экономику.

В поисках дополнительных источников инвестиций внимание китайской экономической дипломатии все чаще обращается к таким быстроразвивающимся экономикам, как Россия, Индия, Бразилия, Мексика и ЮАР. Однако доля их инвестиций в китайской экономике пока остается незначительной. Если говорить о российских инвестициях, то, по данным Торгового представительства РФ в КНР, их суммарный объем к концу 2008 г. составил 720 млн. долл.7.

Одновременно все большее по значимости место среди задач экономической дипломатии КНР занимает содействие национальным инвестициям за рубежом. В 2002 г. объем китайских инвестиций за границей был равен 2,7 млрд. долл., за шесть лет он увеличился почти в двадцать раз и в 2008 г. составил 52,15 млрд. долл., в том числе 40,65 млрд. долл. или 78% в нефинансовом секторе экономики и 11,5 млрд. долл. или 22% в финансовом секторе.

Всего за последние годы в 180 странах мира было создано свыше 12 тыс. предприятий с участием китайского капитала. Более 70% китайских инвестиций пришлось на специальный административный район Гонконг, Британские виргинские острова и острова Кайман, то есть на территории, где действует льготные налоговый режим. Около 40% китайских инвестиций направлено на слияние с иностранными компаниями или их поглощение.

К компаниям, которые активно инвестируют за рубежом, относятся компании автомобильной промышленности («Великая стена», «Чери»), телекоммуникационные компании («Чайна телеком», «Чайна юником», «Чайна мобайл», «Хуавэй», «Чжунсин»), компании по производству электробытовых товаров и электроники («Хайер», «Ти-си-эль», «Леново»), энергетические компании (Китайская национальная нефтегазовая корпорация, «Синопек»), металлургические компании (Китайская алюминиевая корпорация, Металлургическая компания «Цзыцзинь») и другие.[[16]](#footnote-16)

За 2008–2009 гг. китайской экономической дипломатии удалось добиться продвижения национальных интересов практически по всем пунктам повестки «двадцатки». Из конкретных примеров можно назвать создание 2 апреля 2009 г. Совета по финансовой стабильности вместо одноименного форума. В отличие от последнего КНР стала членом нового органа системы управления международным финансовым режимом. 26–27 июня того же года в Базеле китайская делегация приняла полноправное участие в его учредительной конференции. «Кроме того, в августе 2009 г. Народный банк Китая осуществил транзакцию по приобретению 37 млрд. новых прав заимствования (специальных прав заимствования) Международного валютного фонда на общую сумму 50 млрд. долл. Приобретение Китаем части дополнительно выпущенных фондом ценных бумаг с одной стороны нацелено на постепенную диверсификацию национальных валютных запасов, с другой стороны – на создание условий для последующего расширения права голоса в этом и других институтах.»[[17]](#footnote-17)

В настоящее время квота КНР в МВФ составляет 3,72%, в то время как квота Японии – 6%, США – 17%, а общая квота европейских государств – 32%.[[18]](#footnote-18) Одним из итогов Питтсбургского саммита стало согласие развитых стран мира на частичное перераспределение квот в пользу развивающихся стран. На последующих мероприятиях экономической дипломатии Китая предстоит добиваться выполнения принятого обязательства.

Параллельно работе в рамках Группы-20 экономической дипломатией использовались и другие международные площадки, в частности седьмой саммит Форума «Азия–Европа» (Пекин, 24–25 октября 2008 г.), шестнадцатый неформальный саммит Форума «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (Лима, 22–23 ноября), зимняя и летняя сессии Всемирного экономического форума (Давос, 28 января–1 февраля 2009 г. и Далянь, 10–12 сентября), восьмая сессия Боаоского азиатского форума (Боао, 17–19 апреля), мероприятия на полях очередного саммита Группы-8 (Аквила, 8–10 июля) и так далее.

Заключение

Стремительное повышение роли и укрепление позиций Китая в мире свидетельствует об эффективности и успехах ее экономической дипломатии, также как и дипломатии в целом, что способствует формированию их позитивного образа в обществе.

Экономические отношения между Россией и Китаем, на наш взгляд, следует отнести к сложным, неоднозначным, до конца нерешенным проблемам российско-китайских отношений на современном этапе. Их развитие за последние годы было теснейшим образом связано с качественными сдвигами как в развитии наших двух стран, так и с изменениями международной ситуации и вызовами времени. Преодолев многие проблемы, долгие годы мешавшие налаживанию нормальных связей наших двух стран, лидеры РФ и КНР в конечном счете пришли к выводу о необходимости развивать отношения равноправного доверительного партнерства, направленного на стратегическое взаимодействие в XXI в.

Россия, являясь фактически единственным евразийским государством, в новом тысячелетии старается позиционировать себя не только в Европе, но и на азиатской арене. Активное участие России в таких международных организациях, как АТЭС и ШОС, в качестве авторитетного международного игрока подтверждает это.

Китайская Народная Республика является ключевым партнером России в Азии. Современное сотрудничество России и Китайской Народной Республики многообразно и имеет огромное значение не только для двусторонних отношений, но и для мирового сообщества, как в политической сфере, так и в других областях международных отношений. Именно эти государства, постоянные члены Совета Безопасности Организации Объединенных Наций, обладающие огромными перспективами развития, международным авторитетом и многочисленными ресурсами, определяют повестку дня практически по всем вопросам мирового взаимодействия. Во многом от их позиций на международной арене зависит решение тех или иных проблем в области безопасности, гуманитарной помощи и содействия в борьбе с терроризмом.

Таким образом, Российская Федерация и Китайская Народная Республика имеют долгую историю взаимного сотрудничества. Экономическое сотрудничество этих двух стран – это немаловажный фактор развития всех международных экономических отношений. Для того чтобы понять, какими тенденциями характеризуется это двустороннее сотрудничество, а также какие перспективы существуют на ближайшие годы, необходимо в первую очередь рассмотреть исторический аспект российско-китайского взаимодействия, а также затем анализировать сложившуюся на данный момент обстановку в этой сфере.

Список литературы

1. Авдокушин, Е.Ф. Международные финансовые отношения (основы финансомики): Учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. - М.: Дашков и К, 2015. - 132 c.
2. Амосова В.В., Гукасьян Г.М. Экономическая теория / В.В. Амосова, Г.М. Гукасьян. – М.: Эксмо, 2014. – 736 с.
3. Ван Ци. Многосторонняя дипломатия станет нормой // Китай. – 2012. - № 6. – С. 89.
4. Ганиев Р. Т. Российско-китайское стратегическое партнерство в Центральной Азии в постсоветский период / Р. Т. Ганиев // История России: Программы специальных дисциплин. – Екатеринбург, 2011. – С. 275–287.
5. Гончарук Н. Экономика инь-янь. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.kontrakty.com.
6. Дин Жуджунь, Ковалев М.М. Путь к рыночной экономике (китайская модель реформ). – Минск: БГУ, 2014. – 383 с.
7. Краткий внешнеэкономический словарь-справочник. - М., 1996.
8. Мардашев А.А. Становление китайской экономической дипломатии // Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. – 198 с.
9. Мардашев А.А. Эффективность, способы и методы китайской экономической дипломатии // Мировое и национальное хозяйство. – 2011. - №4. – С. 123.
10. Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М.: Дашков и К, 2016. - 244 c.
11. Портяков В.Я. Пять столпов экономической дипломатии Пекина // Независимая Газета. 2013. 29 ноября. – С. 11.
12. Потапенко М.В. Эволюция взаимных экономических интересов России и Китая // Вестник РУДН. Серия «Экономика». 2014. - № 2. С. 40 -48.
13. Чжоу Ю. Экономическая дипломатия / Под ред. Ян Фучана. – Пекин, 2014. – 245 с.
14. Шагиев Р.В., Актуальные проблемы теории государства и права: Учебное пособие / Р.В. Шагиева. - М.: Норма, 2015. - 214 с.
15. Шимко, П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Д. Шимко. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 392 c.
16. Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. – 234 с.
17. Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. Электронный ресурс: 1 http://inosmi.ru 2 http://centrasia.ru 3 http://polpred.com

1. Краткий внешнеэкономический словарь-справочник. - М., 1996. [↑](#footnote-ref-1)
2. Мардашев А.А. Становление китайской экономической дипломатии // Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. – 198 с. [↑](#footnote-ref-2)
3. Мардашев А.А. Эффективность, способы и методы китайской экономической дипломатии // Мировое и национальное хозяйство. – 2011. - №4. – С. 123. [↑](#footnote-ref-3)
4. Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. – 234 с. [↑](#footnote-ref-4)
5. Портяков В.Я. Пять столпов экономической дипломатии Пекина // Независимая Газета. 2013. 29 ноября. – С. 11. [↑](#footnote-ref-5)
6. Экономическая дипломатия в условиях глобализации / Под общ. ред. Л.М. Капицы. М., 2010. Электронный ресурс: 1 http://inosmi.ru 2 http://centrasia.ru 3 http://polpred.com [↑](#footnote-ref-6)
7. Чжоу Ю. Экономическая дипломатия / Под ред. Ян Фучана. – Пекин, 2014. – 245 с. [↑](#footnote-ref-7)
8. Авдокушин, Е.Ф. Международные финансовые отношения (основы финансомики): Учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. - М.: Дашков и К, 2015. - 132 c. [↑](#footnote-ref-8)
9. Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М.: Дашков и К, 2016. - 244 c. [↑](#footnote-ref-9)
10. Потапенко М.В. Эволюция взаимных экономических интересов России и Китая // Вестник РУДН. Серия «Экономика». 2014. - № 2. С. 40 -48. [↑](#footnote-ref-10)
11. Шимко, П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Д. Шимко. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 392 c. [↑](#footnote-ref-11)
12. Гончарук Н. Экономика инь-янь. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.kontrakty.com. [↑](#footnote-ref-12)
13. Ван Ци. Многосторонняя дипломатия станет нормой // Китай. – 2012. - № 6. – С. 89. [↑](#footnote-ref-13)
14. Шагиев Р.В., Актуальные проблемы теории государства и права: Учебное пособие / Р.В. Шагиева. - М.: Норма, 2015. - 214 с. [↑](#footnote-ref-14)
15. Амосова В.В., Гукасьян Г.М. Экономическая теория / В.В. Амосова, Г.М. Гукасьян. – М.: Эксмо, 2014. – 736 с. [↑](#footnote-ref-15)
16. Ганиев Р. Т. Российско-китайское стратегическое партнерство в Центральной Азии в постсоветский период / Р. Т. Ганиев // История России: Программы специальных дисциплин. – Екатеринбург, 2011. – С. 275–287. [↑](#footnote-ref-16)
17. Дин Жуджунь, Ковалев М.М. Путь к рыночной экономике (китайская модель реформ). – Минск: БГУ, 2014. – 383 с. [↑](#footnote-ref-17)
18. Мардашев А.А. Эффективность, способы и методы китайской экономической дипломатии // Мировое и национальное хозяйство. – 2011. — №4. – С. 119. [↑](#footnote-ref-18)