**ЗАДАНИЕ 3**

Напишите три варианта завершения сделки для вашего продукта:

1. Прямой способ.
2. Альтернативный способ. (предложение из нескольких вариантов).
3. Способ владения.

Как вы считаете, в каких случаях наиболее уместно использовать каждый из этих способов?

**РЕШЕНИЕ**

1.-согласитесь это выгодное решение, оформляем?

-И мы считаем, что наш продукт является незаменимым в вашем бизнесе, вы согласны?

-ваши коллеги и руководство обязательно оценят вообще положительное решение, не так ли?

2. - вы будете оплачивать заказ частично или полностью? - вы выбираете премиум пакет или стандартный? - вам доставку сделать до обеда или послеобеденное время?

3.- ваша продукция будет находиться на складе, кто ее будет забирать?

- послезавтра начинается закупка товара удобно вам будет заехать в 12:30?

- а у вас хватит машин для выгрузки товара?

Прямой способ хорошо подходит в тех случаях, когда все этапы(5пальцев) полностью удовлетворили заказчика и он точно понимает, что ему нужен товар и нет сомнений в приобретении того или иного товара или услуги.

Альтернативный способ даёт заказчику выбор принятия рационального решения, на тот момент времени. То есть он может взвесить и оценить свой бизнес и понять что именно сейчас нужно. Способ владения чем-то похож на прямой, так как заказчик уже подготовлен и обсуждаются всего лишь определенные аспекты для уже готовой, совершившейся сделки или подписания договоров.