**ВВЕДЕНИЕ**

Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности студента осуществляется в структурных подразделениях ФТС России, региональных таможенных управлениях, таможнях, на таможенных постах и в организациях, подведомственных ФТС России, а также в коммерческих организациях различных организационно-правовых форм, некоммерческих организациях и объединениях, занимающихся таможенным делом, требующие профессиональных знаний в области внешнеэкономической деятельности, органах государственной власти, правоохранительных органах, высших учебных заведениях.

Цель проведения практики - приобретение студентами профессиональных умений, закрепление, расширение и систематизация знаний, полученных при изучении теоретического материала, приобретение практического опыта, развитие профессионального мышления.

Задачи практики:

- совершенствование профессиональных знаний в сфере избранного направления подготовки;

- вырабатывание профессиональных умений и получение опыта профессиональной деятельности;

- обобщения, систематизация, конкретизация и закрепление теоретических знаний на основе изучения опыта работы конкретного таможенного органа, его подразделений в соответствии с распределением студентов по рабочим местам;

- приобретение студентами навыков грамотного применения нормативно правовых актов, регулирующих правоотношения таможенных органов и участников ВЭД.

- овладение студентами методами принятия решения и осуществление таможенного контроля, выполнения основных должностных функций;

- обеспечение формирования у обучающихся общекультурных и профессиональных компетенций, как правило, по отдельным видам профессиональной деятельности, к которым готовится выпускник;

- сбор фактического материала для подготовки выпускной квалификационной работы.

Практика проходила на предприятии ООО «ПК «Венткомплекс».

1. **Общая характеристика предприятия ООО «ПК «Венткомплекс»**

Компания является официальным лицензированным представителем крупных производственных предприятий Удмуртской Республики, Пермского края и Свердловской области.

Юридический адрес: город 427629, республика Удмуртская, город Глазов, улица Куйбышева, дом 77 строение 1, кабинет 111.

РЕКВИЗИТЫ КОМПАНИИ:

ИНН: 1837017925

КПП: 183701001

ОКПО: 25304988

ОГРН: 1181832003979

ОКФС: 16 - Частная собственность

ОКОГУ: 4210014 - Организации, учрежденные юридическими лицами или гражданами, или юридическими лицами и гражданами совместно

ОКОПФ: 12300 - Общества с ограниченной ответственностью

ОКТМО: 94720000001

ОКАТО: 94420000 - [94420](https://www.list-org.com/list?okato=94420) - Глазов, Города республиканского значения Удмуртской Республики, Удмуртская Республика

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

Основной (по коду ОКВЭД ред.2): [46.69](https://www.list-org.com/list?okved2=46.69) - Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием

Дополнительные виды деятельности по ОКВЭД:

|  |  |
| --- | --- |
| 01.13 | Выращивание овощей, бахчевых, корнеплодных и клубнеплодных культур, грибов и трюфелей |
| 15.20 | Производство обуви |
| 16.29 | Производство прочих деревянных изделий; производство изделий из пробки, соломки и материалов для плетения |
| 62.09 | Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая |
| 73.11 | Деятельность рекламных агентств |

УЧРЕДИТЕЛИ:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Наименование | ИНН | Доля | Сумма |
| [СИМАНОВ ИВАН ВАЛЕРИЯНОВИЧ](https://www.list-org.com/man/4360987) | 182909571810 | 100% | 10 тыс. |

 РЕГИСТРАЦИЯ В ПЕНСИОННОМ ФОНДЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ:

Регистрационный номер: 019007106317

Дата регистрации: 21.02.2018

Наименование органа ПФР: Управление Пенсионного фонда Российской Федерации (государственное учреждение) в городе Глазове и Глазовском районе Удмуртской Республики (г.Глазов)

ГРН внесения в ЕГРЮЛ записи: 2181832113175

Дата внесения в ЕГРЮЛ записи: 26.02.2018

 РЕГИСТРАЦИЯ В ФОНДЕ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ:

Регистрационный номер: 180429473218041

Дата регистрации: 21.02.2018

Наименование органа ФСС: Филиал №4 Государственного учреждения - регионального отделения Фонда социального страхования Российской Федерации по Удмуртской Республике

ГРН внесения в ЕГРЮЛ записи: 2181832115067

Дата внесения в ЕГРЮЛ записи: 27.02.2018

СВЕДЕНИЯ О ДОХОДАХ И РАСХОДАХ ПО ДАННЫМ ФНС ОТ 21.01.2022 ПО ИНН 1837017925:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Год | Доходы | Расходы | Доходы - Расходы |
| 2020 | 0 | 0 | 0 |

СВЕДЕНИЯ ОБ УПЛАЧЕННЫХ СУММАХ НАЛОГОВ И СБОРОВ ПО ДАННЫМ ФНС ОТ 21.01.2022 ПО ИНН 1837017925:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Год | Наименование | Сумма |
| 2020 | Страховые и другие взносы на обязательное пенсионное страхование, зачисляемые в Пенсионный фонд Российской Федерации | 0 |
| 2020 | НЕНАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ, администрируемые налоговыми органами |  |

1. Анализ структуры, динамики и направлений внешнеэкономической деятельности ООО «Венткомплекс»

Предприятие ООО «ПК «Венткомплекс» на постоянной основе в рамках ВЭД осуществляет внешнеторговые операции, представленные импортом и экспортом товаров и услуг. Ввиду незначительных объемов внешнеторгового оборота услуг дальнейший анализ основан на изучении состояния экспортно-импортных операций и закономерностей развития данного направления ВЭД.

Используя данные финансовой отчетности и внутреннего учета предприятия за 2018–2021 гг., определим динамику объемов, структуру экспорта в стоимостном выражении и направления сотрудничества ООО «ПК «Венткомплекс»

* области экспортно-импортных операций.

Таблица 2 – Объемы экспорта ООО «ПК «Венткомплекс»

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Показатель |  |  | 2018 г. | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |  |
|  | Объемы экспорта ООО «ПК «Венткомплекс», млн руб. | | | 119,0 | 126,8 | 127,0 | 125,0 |  |
|  | Темпы роста, % | |  | 85,1 | 98,7 | 98,7 | 96,8 |  |

В рамках ООО «ПК «Венткомплекс» действует разделенная сеть региональных представительств и сервисных центров, в том числе расположенных на территории Украины, Беларуси и Казахстана.

Структура экспорта по странам в реальной выручке существенно изменилась в 2021 г.: если в 2020 г. наибольший доход приносил экспорт в Казахстан (его доля

* реальной выручке составляла 53 %), то в 2021 г. его доля по данному показателю сократилась на 43,5 %. Доля Украины в реальной выручке возросла с 18 % в 2020 г. до 51 % в 2021-м. Доля Белоруссии за соответствующий период увеличилась на 10 %.

Таблица 3. Структура себестоимости.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Структура себестоимости | 2020 г. | 2021 г. | Доля, % | | Темп роста, |
| (тыс. руб.) | 2020 г. | 2021 г. | % |
|  |  |
| Материальные затраты | 1 943 260 | 1 946 345 | 81,78 | 83,77 | 100,16 |
| Затраты на оплату труда | 41 246 | 42 005 | 1,74 | 1,81 | 101,84 |
| Отчисления на социальные нужды | 10 724 | 10 921 | 0,45 | 0,47 | 101,83 |
| Амортизация | 23 652 | 27 479 | 1,00 | 1,18 | 116,18 |
| Прочие затраты | 3 57 291 | 296 732 | 15,04 | 12,77 | 83,05 |
| Итого по элементам затрат | 2 376 173 | 2 323 482 | 100 | 100 | 97,78 |
| Постоянные | 380 943 | 324 211 | 16,03 | 13,95 | 85,11 |
| Переменные | 1 995 230 | 1 999 271 | 83,97 | 86,05 | 102,47 |

В 2021 г. доля материальных затрат в себестоимости возросла на 2 %, доля прочих затрат уменьшилась на 2,5 %, доля амортизации, затрат на оплату труда и отчислений на социальные нужды увеличилась несущественно — менее, чем на 1%.

\

3 Анализ влияния внешнеэкономической деятельности на основные показатели деятельности ООО «ПК «Венткомплекс

Рентабельность экспортной деятельности предприятия в несколько раз ниже рентабельности реализации продукции на внутреннем рынке. Аналогичным образом отследим роль экспортной деятельности в формировании показателей рентабельности предприятия и собственного капитала. По результатам анализа имеющихся данных можно сделать вывод о том, что основополагающая закономерность – отрицательное влияние экспортной деятельности на показатели деятельности всего предприятия в целом. Этот факт обусловлен получением убытков в рамках экспортной деятельности. Проанализируем влияние оборачиваемости дебиторской задолженности по экспорту на аналогичный показатель, рассчитанный для всего предприятия.

Таким образом, скорость расчетов с покупателями и поставщиками, имеющими задолженность перед организацией, выше при реализации на внутренний рынок.

По итогам исходного анализа видно, что ООО «ПК «Венткомплекс» находится на устойчивом уровне конкуренции в отрасли, имея высокие показатели по основным критериям, но низкий – по времени доставки продукции.

Также, проведем конкурентный анализ с помощью использования метода картирования стратегических групп для рынка датчиков давления.

Результаты проведенного анализа свидетельствуют о преобладании отрицательной тенденции в показателях эффективности экспортной деятельности ООО «ПК «Венткомплекс».

В экспортной деятельности значительна роль рынков сбыта стран СНГ, главными потребителями продукции предприятия являются партнеры из Казахстана и Украины. Наибольшие стоимостные объемы экспорта обеспечиваются реализацией продукции группы датчиков давления.

Заметно снижение роли экспорта в деятельности предприятия. Основными статьями расходов при реализации продукции на внешних рынках являются таможенные платежи и сборы и расходы на транспортировку грузов.

Экспорт имеет существенно более низкую рентабельность по сравнению с реализацией на внутреннем рынке, что хоть и незначительно, но снижает качественные показатели деятельности предприятия в целом. Скорость расчетов по экспортным операциям значительно отстает.

Внешнеторговый оборот ООО «ПК «Венткомплекс» не сбалансирован, имеется значительное отрицательное сальдо, стоимостные объемы импорта превышают объемы экспорта, зависимость предприятия от импортных поставок растет.

4. Разработка рекомендаций по повышению эффективности внешнеэкономической деятельности ООО «ПК «Венткомплекс»

Поскольку предприятие ООО «ПК «Венткомплекс» осуществляет как экспортную, так и импортную деятельность, и в обоих случаях совершаются операции с валютой, одним из направлений повышения эффективности ВЭД может быть разработка стратегии предприятия по управлению валютными потоками. С этой целью средствами эконометрического анализа может проводиться оценка равномерности формирования и синхронности положительного (приток средств по экспортным операциям) и отрицательного (отток средств по импортным операциям) валютных потоков. При этом через сопоставление поступлений и платежей в одной валюте по объемам и сроку будет достигаться взаимный зачет рисков по валютным операциям. Такой метод управления рисками внутри организации получил название «мэтчинг» (matching). В рамках экспортной деятельности данный метод применим в тех случаях, когда выбор национальной валюты в качестве валюты контракта невозможен. Более того предприятие может попытаться договориться с иностранными поставщиками использовать в качестве валюты платежа по импортным контрактам валюту, которая предпочтительна его зарубежным заказчикам. Таким образом, какая-то часть затрат будет производиться в валюте, которая поступает в качестве экспортной выручки.

Высокая интенсивность внешнеторговой деятельности ООО «ПК «Венткомплекс» обуславливает проведение большого количества валютных операций. Для оптимизации уровня административных расходов (по оформлению паспорта сделки, проведению мероприятий валютного контроля) и комиссионных выплат банку (в связи с перечислением средств поставщику) предлагается проводить укрупнение валютных сделок и таким образом максимально сокращать их количество. Данный метод оптимизации известен под названием «неттинг» (netting).

В настоящее время определение транспортных расходов при выставлении

с счетов заказчикам происходит на основе тарифов сторонних перевозчиков, которыми у ООО «ПК «Венткомплекс» заключены договоры. Доставка продукции осуществляется железнодорожным и автомобильным видами транспорта.

Рассмотрим возможность использования автотранспорта, арендуемого у лизинговой компании, при перевозках продукции в направлении Казахстана. Планирование перевозок включает технико-экономическое и календарное планирование и диспетчирование. Исходя из существующих графиков отгрузки продукции разрабатывается график движения транспортных средств. Составляются календарные годовые планы перевозок, включающие

производственную программу, грузооборот, необходимое количество транспортных единиц, численность персонала, задействованного в процессе перевозок.

Использование автотранспорта, арендуемого на условиях операционного лизинга, обладает преимуществами, поскольку лизинговой компании как постоянному и надежному заемщику доступны более выгодные условия предоставления кредитов, страхования. Кроме того, лизинговые платежи полностью относятся на себестоимость (преимущество по сравнению с единовременным инвестированием средств из чистой прибыли), уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. У лизингополучателя также имеется возможность изменения графика платежей на протяжении действия договора лизинга с учетом сезонных колебаний в реализации продукции и прочих факторов.

1. которыми у ООО «ПК «Венткомплекс» заключены договоры. Доставка продукции осуществляется железнодорожным и автомобильным видами транспорта.

Рассмотрим возможность использования автотранспорта, арендуемого лизинговой компании, при перевозках продукции в направлении Казахстана. Планирование перевозок включает технико-экономическое и календарное планирование и диспетчирование. Исходя из существующих графиков отгрузки продукции разрабатывается график движения транспортных средств. Составляются календарные годовые планы перевозок, включающие

производственную программу, грузооборот, необходимое количество транспортных единиц, численность персонала, задействованного в процессе перевозок.

Использование автотранспорта, арендуемого на условиях операционного лизинга, обладает преимуществами, поскольку лизинговой компании как постоянному и надежному заемщику доступны более выгодные условия предоставления кредитов, страхования.

Кроме того, лизинговые платежи полностью относятся на себестоимость (преимущество по сравнению с единовременным инвестированием средств из чистой прибыли), уменьшая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. У лизингополучателя также имеется возможность изменения графика платежей на протяжении действия договора лизинга с учетом сезонных колебаний в реализации продукции и прочих факторов.

Экспортные операции на предприятии осуществляются преимущественно на условиях поставки CPT («фрахт/ перевозка оплачены до»), импортные –

на условиях FCA («франко-перевозчик»). При заключении новых внешнеторговых контрактов возникает потребность в проведении разносторонней оценки рисков, так как значительно расширяется и становится более динамичным поле рисков внешнеэкономических операций из-за влияния особенностей международного права, своеобразных объективных и субъективных моментов, связанных с таможней, сложно предсказуемыми скачками цен на импортные товары, сильным влиянием нетарифного регулирования. Поэтому необходимо предусматривать в контракте возможность использования разных базисов поставки, к примеру, в случае планируемого изменения условий сотрудничества, необходимости гибких условий поставок. Обеспечить оперативность риск-исследований при подготовке внешнеэкономических операций может составление риск-рапортов, что позволяет выполнить анализ сделки с позиций трех основных аспектов: юридической реализуемости, экономической эффективности и безопасности.

Таким образом, в одном документе отражены юридические аспекты, рыночная обстановка, прогноз издержек и сбыта, многовариантность операции и выбора рациональной схемы ее реализации, оценки эффективности и рисков, рекомендации по управлению рисками. Одним из основных результатов, помещаемых в риск-рапорт, являются рассчитанные уровни отдельных факторов риска и итоговый риск операции.

Следовательно, выбор базисных условий поставки основывается на принципе наименьших затрат на поставку. К примеру, в случае нехватки валюты можно избежать дополнительных расходов в иностранной валюте, организуя доставку товара на собственном транспорте или по договору с перевозчиком, который не требует платы в иностранной валюте.

Полезным для повышения эффективности ВЭД, осуществляемой ООО «ПК «Венткомплекс», может оказаться опыт создания таможенно-логистических и складских терминалов (ООО «Рус-Сервис Терминал», ООО «Терминал М9»,

таможенно-логистический центр Volvo, логистический терминал ОАО «Череповецкий металлургический комбинат»). Такие комплексы реализуются в целях снижения затрат на транспортировку экспортной и импортной продукции (накопление и формирование партий, сортировка отгрузок), ускорения таможенной очистки грузов во избежание неритмичности конвейерных линий предприятий. Учитывая ограничивающее воздействие сложившейся модели транспортно-таможенной логистики ООО «ПК «Венткомплекс» и активизацию внешнеэкономической деятельности на Южном Урале развитие в данном направлении содержит в себе значительный потенциал.

Эффективность экспортной деятельности предприятия достигается за счет реализации экспортного потенциала. Экспортный потенциал представляет собой совокупность различных потенциалов.

Под конкурентным потенциалом понимается конкурентоспособность товара, т. е. уровень его экономических, технических и эксплуатационных характеристик, который позволяет выдерживать конкуренцию с похожими товарами на рынке.

Производственный потенциал представляет собой максимальные возможности предприятия по производству продукции, ограниченные ресурсами предприятия и влиянием внешних и внутренних факторов. Производственный потенциал включает, помимо производства, инновационную деятельность, ресурсное обеспечение, кадровый потенциал.

Потенциал экспортной деятельности определяется максимальными возможностями предприятия по реализации своей продукции на зарубеж. Данный элемент является ключевым в структуре экспортного потенциала, так как современный мировой рынок является рынком покупателя, и, соответственно, на первом месте стоят вопросы реализации товара.

Финансовый потенциал является экономической характеристикой предприятия, отражающей способности хозяйствующего субъекта к развитию на определенный момент времени.

Инструменты повышения экспортной деятельности предприятия

|  |  |
| --- | --- |
| Производственные инструменты | Маркетинговые инструменты |
| улучшение «мягких» показателей экспортной | участие в выставках, ярмарках, |
| продукции (дизайн, цвет, художественное |
| международных экономических миссиях |
| решение и т. д.) |
|  |
| совершенствование технических параметров | развитие бренда |
| продукции |
|  |
| снижение себестоимости продукции: |  |
| — внедрение новых технологий |  |
| (инновации); | система мотивации персонала |
| — модернизация, ремонт, замена |
|  |
| оборудования; |  |
| — повышение квалификации кадров |  |
| повышение эффективности работы | рекламная кампания |
| посредников |
|  |
| оптимизация работы сбытовой сети | ценовая политика |
| повышение качества сервисного | организация контроля качества продукции |
| обслуживания |
|  |
| оптимизация логистики (перевозок). |  |
|  |  |

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Предприятие ООО «ПК «Венткомплекс» является непосредственным участником ВЭД, осуществляя как импортные, так и экспортные операции на рынке интеллектуальных средств автоматизации производства и метрологического оборудования. Деятельность предприятия имеет стратегическое значение, так как относится к отрасли высокотехнологичного и наукоемкого производства. Проведенный анализ структуры, динамики и направлений ВЭД ООО «ПК «Венткомплекс» показал положительную динамику внешнеторгового оборота, что свидетельствует об усилении включенности предприятия в международный обмен товаров и услуг.

Итоги проведения оценки эффективности экспортных операций ООО «ПК «Венткомплекс» иллюстрируют постепенное снижение эффективности экспортной деятельности предприятия по сравнению с ситуацией на внутреннем рынке. В рассматриваемом периоде заметна тенденция снижения роли экспортной деятельности в масштабах целого предприятия, несмотря на то, что экспортная выручка полностью покрывает затраты на производство и реализацию экспортируемой продукции.

Таким образом, преобладающую долю внешнеэкономических операций предприятия составляют операции с партнерами из стран дальнего зарубежья. Закономерным является распределение коммерческих расходов по статьям: существенная доля затрат на реализацию приходится на обеспечение таможенных формальностей и осуществление транспортировки экспортируемой продукции.

В связи с этим представляется необходимым обеспечить снижение расходов на транспортировку через организацию собственного грузового автопарка для обеспечения поставок продукции. Предусматривается использование операционного лизинга. Внедрение новой транспортно-логистической модели позволит получить положительный экономический эффект за счет снижения удельных расходов на транспортировку на 38 %.

Таким образом, цели и задачи, поставленные в практике, достигнута.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ТК ТС) (приложение к Договору Таможенном кодексе таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета Евразийского экономического сообщества от 27 ноября 2009 г. N 17).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31 июля 1998 г. 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ.
3. Федеральный закон от 29 июля 1999 г. N 183-ФЗ «Об экспортном контроле».
4. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
5. Методические рекомендации по расчету лизинговых платежей: утверждены Министерством экономики РФ 16 апреля 1996 г.
6. Приказ Минтранса России от 24.12.2013 N 484 «О внесении изменений в Положение об особенностях режима рабочего времени и времени отдыха водителей автомобилей, утвержденное приказом Министерства транспорта Российской Федерации от 20 августа 2004 г. N 15»
7. [Алиев, Д.Ф. Управление модернизацией производственных систем](http://litra.studentochka.ru/book?id=15231196) [промышленности / Д.Ф. Алиев // – М.: Экономика, 2012. – 320 с.](http://litra.studentochka.ru/book?id=15231196)
8. [Афанасенко, И.Д. Логистика снабжения / И.Д. Афанасенко, В.В. Борисова](http://litra.studentochka.ru/book?id=19700838) [– М.: Книга по Требованию, 2010. – 336 с.](http://litra.studentochka.ru/book?id=19700838)
9. [Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности./](http://litra.studentochka.ru/book?id=17874417) [А.П. Бархатов // – М.: Дашков и Ко, 2012. – 268 с.](http://litra.studentochka.ru/book?id=17874417)
10. [Бачило, С.В. Директ-маркетинг / С.В Бачило, И.В Есинова // – М.: Дашков](http://litra.studentochka.ru/book?id=18832805) [Ко, 2012. – 212 с.](http://litra.studentochka.ru/book?id=18832805)
11. Бобкова, О.В. Шпаргалка по внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / О.В. Бобкова.// – М.: Ай Пи Эр Медиа, 2010. – 334 с.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Таблица А.1 - Формы реализации ВЭД предприятия

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  | В сфере движения |
| В сфере производства и |  | капитала и |
| В сфере услуг | международного |
| реализации |
|  | технического |
|  |  |
|  |  | сотрудничества |
|  экспорт и импорт |  оказание участниками |  экспорт и импорт |
| товаров, рабочей силы | ВЭД услуг иностранным | капиталов |
|  операции по переработке | субъектам хозяйственной |  научная, научно- |
| давальческого сырья (толлинг) | деятельности, в том числе | техническая, научно- |
|  деятельность | производственных, | производственная и иная |
| на территории страны, | транспортно-экспедиторских, | кооперация |
| связанная с предоставлением | страховых, консультационных, | с иностранными |
| лицензий, патентов, ноу-хау, | маркетинговых, | субъектами хозяйственной |
| торговых марок и других | посреднических, брокерских, | деятельности |
| нематериальных объектов | агентских, консигнационных, |  создание |
| собственности иностранных | управленческих, аудиторских, | иностранными субъектами |
| хозяйственных субъектов | юридических, | хозяйственной |
| с участниками ВЭД данной | туристических и т. Д. | деятельности предприятий |
| страны |  обучение и подготовка | на территории данной |
|  товарообменные | специалистов на коммерческой | страны |
| операции, формы встречной | основе посредством заключения |  совместная |
| торговли, сотрудничество | договоров с иностранными | предпринимательская |
| на компенсационной основе, | хозяйственными субъектами | деятельность между |
| соглашение о разделе |  международные | участниками ВЭД данного |
| продукции между | финансовые операции, в том | государства и |
| участниками ВЭД данной | числе операции с ценными | иностранными субъектами |
| страны и иными | бумагами | хозяйственной |
| хозяйствующими субъектами |  организация и проведение | деятельности, включая |
|  | выставок, аукционных торгов, | создание предприятий |
|  | конференций, семинаров и | всех форм собственности |
|  | других подобных мероприятий, |  концессии |
|  | осуществляющихся | иностранным |
|  | на коммерческой основе | юридическим |
|  | с участием субъектов ВЭД | и физическим лицам |
|  |  арендные операции, в том |  |
|  | числе лизинговые операции |  |
|  | между хозяйствующими |  |
|  | субъектами данной страны и |  |
|  | иностранными |  |
|  | хозяйствующими субъектами |  |

Налоги, взимаемые с участников ВЭД в России

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Особенности | Основание |
|  |  |  |
| Налог | Объект - ввоз товаров на | Ст.146 НК РФ Гл. 21 НК |
|  | территорию РФ и иные | РФ |
|  | территории, находящиеся |  |
|  | под ее юрисдикцией. |  |
|  |  |  |
| НДС | п.2 фиксирует полное | Ст.151 НК РФ Гл. 21 НК |
|  | освобождение от уплаты | РФ |
|  | НДС при вывозе товаров, |  |
|  | при определении под режим |  |
|  | реэкспорта, таможенного |  |
|  | склада, свободной |  |
|  | таможенной зоны. |  |
|  |  |  |