АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ

ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»

КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**ДНЕВНИК**

прохождения \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ практики

студента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ курса

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ группы

специальность/направление, профиль \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

факультет\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (фамилия, имя, отчество)

Место прохождения практики: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (название организации)

Сроки прохождения практики:

Студент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Ф.И.О.) (подпись)

Руководитель практики от института

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(должность) (Ф.И.О.) (подпись)

Руководитель практики от предприятия, организации

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(должность) (Ф.И.О.) (подпись)

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ**

**НА ПЕРИОД ПРАКТИКИ**

Индивидуальные задания по \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ практике:

|  |
| --- |
| Изучение нормативно-правовых актов, определяющих деятельность организации в рамках валютного регулирования  |
| Анализ состояния и деятельности ООО «ВЛАДАСКО» |
| Использование в работе различных информационных баз данных, относящихся к валютному регулированию  |
| Сбор данных и подготовка к написанию практической части выпускной квалификационной работы |

Руководитель практики от института (филиала)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(должность) (Ф.И.О.) (подпись)

**ЕЖЕДНЕВНЫЕ ЗАПИСИ СТУДЕНТА**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Дата | Содержание работы | Оценки, замечания руководителя по практики |
|  | Инструктаж по технике безопасности, ознакомление: с целями и задачами предстоящей практики, с требованиями, которые предъявляются к подготовке отчетных документов. Изучение инструкции по практике |  |
|  | Изучение краткой истории ООО «ВЛАДАСКО» и его структуры. Изучение отделов, их назначение и взаимосвязь. Рассмотрение задач и функций предприятия. Знакомство с правилами внутреннего трудового распорядка, техники безопасности и противопожарной защиты.  |  |
|  | Анализ документации ООО «ВЛАДАСКО». |  |
|  | Изучение экономической характеристики деятельности предприятия с помощью показателей, характеризующих производственный потенциал предприятия, его специализацию и показатели эффективности деятельности. |  |
|  | Изучение нормативно-правовых актов, определяющие деятельность организации в рамках валютного регулирования |  |
|  | Анализ использования в работе различных информационных баз данных, относящихся к валютному регулированию |  |
|  | Изучение социально-экономических аспектов развития ЕАЭС |  |
|  | Анализ особенностей валютного регулирования в ЕАЭС |  |
|  | Формирование выводов по результатам практики |  |
|  | Написание отчета о результатах практики. Предоставление отчетной документации. |  |

Студент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (подпись) (Ф.И.О.)

М.П.

 Руководитель практики от организации

 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (подпись) (Ф.И.О.)

Дата Руководитель практики от института

 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (подпись) (Ф.И.О.)

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ

ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»

КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)

**Факультет \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Кафедра \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**ОТЧЕТ**

**о \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ практике студента**

(указать вид практики)

\_\_\_\_\_\_\_\_ курса \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ группы

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ формы обучения

направление/специальность \_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(фамилия, имя, отчество студента полностью)

МЕСТО ПРОХОЖДЕНИЯ ПРАКТИКИ

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

название организации

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

адрес организации

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

название отдела

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

в качестве кого проходил практику студент

СРОКИ ПРОХОЖДЕНИЯ ПРАКТИКИ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРАКТИКИ

от института \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

фамилия, имя, отчество, должность

от организации (предприятия) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

фамилия, имя, отчество, должность

2022

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ

ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ЦЕНТРОСОЮЗА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ КООПЕРАЦИИ»

**КАЗАНСКИЙ КООПЕРАТИВНЫЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)**

**ХАРАКТЕРИСТИКА**

студента-практиканта

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(фамилия, имя, отчество студента)

Направление подготовки/ специальность \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_шифр

наименование\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

группа \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ курс\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_форма обучения \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

с\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_201\_\_\_ г. по \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_201 \_\_\_\_ г.

на\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование предприятия, организации, юридический адрес, телефон)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

под руководством\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(фамилия, имя, отчество, должность, руководителя от предприятия)

прошел(а)практику \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(вид практики: производственная/ преддипломная)

1. За время прохождения практики у обучающегося были сформированы профессиональные компетенции:

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование и шифр профессиональных компетенций (ПК) в соответствии с учебным планом, матрицей компетенций и ФГОС | Уровень сформированности компетенции, элемента компетенции\* |
| низкий | средний | высокий |
|  умение осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности (ПК-11) |  |  | + |
| умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела (ПК-12) |  |  | + |
| умение обеспечивать в пределах своей компетенции защиту прав интеллектуальной собственности (ПК-13) |  |  | + |
| владение навыками по выявлению фальсифицированного и контрафактного товара (ПК-14) |  |  | + |
| владение навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров в таможенных целях (ПК-15) |  |  | + |
| умение применять систему управления рисками в профессиональной деятельности(ПК-16) |  |  | + |
| умение выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности (ПК-17) |  |  | + |
| готовность к сотрудничеству с таможенными органами иностранных государств (ПК-18) |  |  | + |
| умение контролировать перемещение через таможенную границу отдельных категорий товаров (ПК-19) |  |  | + |
| умение определять место и роль системы таможенных органов в структуре государственного управления (ПК-24) |  |  | + |
| умение организовывать сбор информации для управленческой деятельности, оценивать эффективность деятельности таможни (таможенного поста) и их структурных подразделений, анализировать качество предоставляемых услуг (ПК-25) |  |  | + |
| способность осуществлять подготовку и выбор решений по управлению деятельностью таможни (таможенного поста) и их структурных подразделений (ПК-26) |  |  | + |
| умение организовывать деятельность исполнителей при осуществлении конкретных видов работ, предоставлении услуг (ПК-27) |  |  | + |
| способность осуществлять контроль за деятельностью подразделений, групп сотрудников, служащих и работников (ПК-28) |  |  | + |
| способность формировать систему мотивации и стимулирования сотрудников, служащих и работников таможни (таможенного поста) и их структурных подразделений (ПК-29) |  |  | + |
| способность организовывать отбор, расстановку кадров, планировать профессиональное обучение и аттестацию кадрового состава таможни (ПК-30) |  |  | + |
| способность разрабатывать программы развития таможни (таможенного поста) и организовывать планирование деятельности их структурных подразделений (ПК-31) |  |  | + |

 \*отметить знаком «+» в нужной графе

Общая характеристика студента:

В период прохождения практики студент проявил себя дисциплинированным и ответственным сотрудником. Четко соблюдал распорядок рабочего дня, следовал поставленным указаниям, заданиям. Выполнял указанные в индивидуальном задании виды работ в соответствии с графиком в полном частичном объеме без замечаний с замечаниями со стороны руководителя.

За время работы проявил себя как квалифицированный специалист. Является настоящим профессионалом, умело руководит вверенным ему направлением, пользуется заслуженным уважением среди сотрудников.

Во время исполнения должностных обязанностей умеет находить нестандартные подходы к решению задач, стоящих перед подразделением. При выполнении требуемых задач, проявлял заинтересованность и активность, умело справлялся с поставленными задачами, проявил концентрацию на решение проблем.

За период прохождения преддипломной практики зарекомендовал себя с наилучшей стороны, продемонстрировав профессионализм, знания, ответственность.

Оценка по результатам практики, с учетом защиты отчета по практике

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(отлично, хорошо, удовлетворительно)

«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_г.

Руководитель практики \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

 (подпись) (должность, ученая степень)

Содержание

[Введение 9](#_Toc105429994)

[1. Нормативно-правовые акты, определяющие деятельность организации в рамках валютного регулирования 11](#_Toc105429995)

[2. Анализ состояния и деятельности ООО «ВЛАДАСКО» 13](#_Toc105429996)

[3. Использование в работе различных информационных баз данных, относящихся к валютному регулированию 21](#_Toc105429997)

[4. Анализ особенностей валютного регулирования в государствах-членах ЕАЭС 24](#_Toc105429998)

[4.1 Социально-экономические аспекты развития ЕАЭС 24](#_Toc105429999)

[4.2 Особенности валютного регулирования в ЕАЭС 29](#_Toc105430000)

[Заключение 34](#_Toc105430001)

[Список используемой литературы 35](#_Toc105430002)

# Введение

Преддипломная практика является составной частью учебного процесса и имеет важное значение в подготовке квалифицированного специалиста. Она направлена на закрепление и углубление знаний и умений, полученных студентами в процессе обучения, а также овладением системой профессиональных умений и навыков.

Преддипломная практика проходила на базе ООО «ВЛАДАСКО».

Целью преддипломной практики является систематизация теоретических знаний и расширение круга практических умений по профилю подготовки путем сбора и анализа фактического материала для подготовки и написания выпускной квалификационной работы, проверки на практике ее основных положений и рекомендаций.

Для выполнения поставленной цели необходимо было выполнить следующие задачи:

1) закрепить полученные теоретические знания;

2) поиск информации, сбор и анализ данных, необходимых для проведения работы;

3) выполнение программы практики и индивидуального задания;

4) подготовка отчета по практике и дневника практики;

5) получение теоретических и практических результатов, являющихся достаточными для успешного выполнения и защиты выпускной квалификационной работы.

Выпускная квалификационная работа на тему «Валютное регулирование как фактор экономического развития государств-членов ЕАЭС».

# 1. Нормативно-правовые акты, определяющие деятельность организации в рамках валютного регулирования

Нормативные правовые и иные акты в сфере валютного контроля:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»;

2. Постановление Правительства РФ от 07.07.2014 № 625 «О федеральном органе исполнительной власти, уполномоченном на утверждение порядка формирования и опубликования списка организаций, в отношении которых в период подготовки и проведения чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года, Кубка конфедераций FIFA 2017 года не применяются требования о репатриации иностранной валюты и валюты Российской Федерации»;

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 28.12.2012 № 1459 «О порядке передачи таможенными органами Центральному банку Российской Федерации и уполномоченным банкам в электронном виде информации о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары»;

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 22.11.2012 № 1207 «Об осуществлении контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета»;

5. Постановление Правительства Российской Федерации от 17.02.2007 № 98 «Об утверждении Правил представления резидентами и нерезидентами подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций агентам валютного контроля, за исключением уполномоченных банков»;

6. Инструкция Банка России от 16.08.2017 № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления»;

7. Нормативные правовые акты ФТС России.

Перечисленные нормативные документы является основой регулирования деятельности ООО «ВЛАДАСКО», однако данный перечень не является исчерпывающим. Кроме нормативных документов деятельность ООО «ВЛАДАСКО» регулируется внутренними локальными документами.

# 2. Анализ состояния и деятельности ООО «ВЛАДАСКО»

Общество с ограниченной ответственностью «ВЛАДАСКО» – это коммерческая организация, предоставляющая транспортные услуги.

Полное наименование – Общество с ограниченной ответственностью «ВЛАДАСКО». Сокращенное наименование – ООО «ВЛАДАСКО».

Общество является коммерческой организацией. Основная цель деятельности Общества – получение прибыли.

Юридический адрес: 690091, Приморский край, г. Владивосток, ул. Батарейная, д. 3а.

Цель создания Общества – получение прибыли и насыщение рынка товарами.

Основными видами деятельности ООО «ВЛАДАСКО» являются:

- организация перевозок грузов;

- транспортная обработка грузов;

- хранение и складирование;

- деятельность автомобильного грузового транспорта.

Клиентами ООО «ВЛАДАСКО» являются:

- крупные промышленные компании;

- средний и малый бизнес;

- физические лица.

Основными преимуществами ООО «ВЛАДАСКО» являются:

- оптимальная ценовая политика;

- собственный парк автомобилей;

- индивидуальный подход к клиенту.

Рис. 1 – Динамика количества отправлений ООО «ВЛАДАСКО» за 2019-2021 гг., млн. шт.

Отправления, запрещенные для передачи курьерской службе для доставки или хранения:

1. Запрещенные отправления – любые вещества, которые при транспортировке могут взорваться, возгореться, или выделять токсичный газ;

2. Опасные отправления – это изделия и вещества, которые способны создать угрозу для здоровья, безопасности, имущества или окружающей среды;

3. Специальные отправления – живые животные, скоропортящийся отправления, живые человеческие органы, охотничьи трофеи, ценные отправления, оружие, вооружения, человеческие останки и т.п.;

4. Отправления неустановленного характера.

ООО «ВЛАДАСКО» имеет линейно-функциональную организационную структуру. Главной особенностью данного вида организационной структуры является тесное взаимодействие линейных и функциональных связей в общем управленческом аппарате.

Организационная структура ООО «ВЛАДАСКО» представлена на рисунке 2.

Генеральный директор

Производственно-технический отдел

Главный бухгалтер

Коммерческий отдел

Специалисты

Начальник участка

Специалисты

Рабочие

Рисунок 2 – Организационная структура ООО «ВЛАДАСКО»

Следует отметить, что данный вид организационной структуры полностью удовлетворяет поставленным целям и задачам предприятия, поскольку освобождает руководителя от целого ряда функций, которые выполняют специально обученные квалифицированные специалисты.

Высшим органом управления является генеральный директор, который осуществляет общее руководство предприятием, контролирует производственный процесс.

Функционал коммерческого отдела заключается в разработке сбытовой политики организации, поиском новых клиентов и партнеров, а также в формировании логистических мероприятий для осуществления бесперебойной деятельности ООО «ВЛАДАСКО».

Производственно-технический отдел разрабатывает и согласовывает проектную документацию, производит все необходимые расчеты и составляет сметы, а также осуществляет контроль текущей деятельности отделов организации.

Главный бухгалтер осуществляет ведение бухгалтерского учета в организации в соответствии с действующим законодательством.

Следует отметить, что данный вид организационной структуры полностью удовлетворяет поставленным целям и задачам предприятия, поскольку освобождает руководителя от целого ряда функций, которые выполняют специально обученные квалифицированные специалисты.

В таблице 1 представлены технико-экономические показатели деятельности ООО «ВЛАДАСКО» за период 2019-2021 гг.

Таблица 1

Основные технико-экономические показатели предприятия ООО «ВЛАДАСКО» за 2019-2021 гг., тыс. руб.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | Изменение 2020 г. к 2019 г. | Изменение 2021 г. к 2020 г. |
| Абс., тыс. руб. | Отн., % | Абс., тыс. руб. | Отн., % |
| Выручка  | 613054 | 764405 | 748203 | 151351 | 124,69 | -16202 | 97,88 |
| Себестоимость продаж | 446971 | 455528 | 457960 | 8557 | 101,91 | 2432 | 100,53 |
| Прибыль от продаж | 160834 | 303187 | 283917 | 142353 | 197,19 | -19270 | 93,64 |
| Чистая прибыль | 108407 | 219171 | 217754 | 110764 | 202,17 | -1417 | 99,35 |
| Среднегодовая стоимость основных средств | 98494 | 116947 | 119892 | 18453 | 118,74 | 2945 | 102,52 |
| Фондоотдача, руб./руб. | 6,22 | 6,54 | 6,24 | 0,32 | 105,14 | -0,30 | 95,48 |
| Фондоёмкость, руб./руб. | 0,16 | 0,15 | 0,16 | -0,01 | 93,75 | 0,01 | 104,74 |
| Среднегодовая стоимость оборотных средств | 256418,5 | 375932 | 459148,5 | 119513,5 | 146,61 | 83216,5 | 122,14 |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, в оборотах | 2,39 | 2,03 | 1,63 | -0,36 | 84,94 | -0,40 | 80,14 |

Продолжение таблицы 1

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Экономическая рентабельность, % | 43,06 | 51,21 | 51,92 | 8,15 | 118,93 | 0,71 | 101,39 |

В соответствии с представленными данными можно сделать вывод, в 2020 году присутствует увеличение выручки на 151351 тыс. руб. (24,69%), а в 2021 году – сокращение выручки на 16202 тыс. руб. (2,12%). Данные процессы связаны с уменьшением объема предоставляемых услуг ООО «ВЛАДАСКО».

Себестоимость продаж за исследуемый период увеличилась с 446971 тыс. руб. до 457960 тыс. руб. В 2021 году присутствует превышение темпа рост себестоимости над темпом роста выручки, что является отрицательным моментом в деятельности организации.

За 2020 год произошло увеличение прибыли от продаж и чистой прибыли, за в 2021 году – снижение прибыли от продаж и чистой прибыли. Данные процессы вызваны снижением эффективности использования ресурсов в организации

В целом, экономическая рентабельность взросла на 18,93% в 2020 году и на 1,39% в 2021 году, что говорит об общей эффективности деятельности ООО «ВЛАДАСКО».

Показателями, характеризующими эффективность хозяйствования предприятия, являются его финансовые результаты. Основными среди них считаются показатели прибыли, так как именно прибыль составляет основу экономического развития предприятия.

В современном мире все более острее становится вопрос экономической безопасности хозяйствующих субъектов. Все это связано с процессами, происходящими на мировой арене. Необходимый уровень жизнеспособности необходим организации с целью минимизации негативного влияния внешних угроз, а также для сохранения конкурентных преимуществ на рынке.

Проведем анализ текущего уровня экономической безопасности ООО «ВЛАДАСКО». Для реализации этой цели необходимо провести анализ финансового состояния и общую оценку эффективности деятельности организации.

В таблице 2 представлена динамика показателей финансовых результатов ООО «ВЛАДАСКО».

Таблица 2

Динамика показателей финансовых результатов ООО «ВЛАДАСКО» за 2019-2021 гг., тыс. руб.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. | Абсолютное изменение | Темп роста, % |
| 2020 / 2019 | 2021 / 2020 | 2020 / 2019 | 2021 / 2020 |
| Выручка | 613054 | 764405 | 748203 | 151351 | -16202 | 124,69 | 97,88 |
| Себестоимость продаж | 446971 | 455528 | 457960 | 8557 | 2432 | 101,91 | 100,53 |
| Валовая прибыль (убыток) | 166083 | 308877 | 290243 | 142794 | -18634 | 185,98 | 93,97 |
| Коммерческие расходы | 5249 | 5690 | 6326 | 441 | 636 | 108,40 | 111,18 |
| Прибыль (убыток) от продажи | 160834 | 303187 | 283917 | 142353 | -19270 | 188,51 | 93,64 |
| Прочие доходы | 16138 | 36185 | 66348 | 20047 | 30163 | 224,22 | 183,36 |
| Прочие расходы | 35960 | 49541 | 92470 | 13581 | 42929 | 137,77 | 186,65 |
| Прибыль (убыток) до налогообложения | 141014 | 278061 | 282793 | 137047 | 4732 | 197,19 | 101,70 |
| Текущий налог на прибыль | 37333 | 37669 | 58304 | 336 | 20635 | 100,90 | 154,78 |
| Чистая прибыль (убыток) | 108407 | 219171 | 217754 | 110764 | -1417 | 202,17 | 99,35 |

Как показывают данные таблицы, в 2020 году присутствует увеличение выручки на 151351 тыс. руб. (24,69%), а в 2021 году – сокращение выручки на 16202 тыс. руб. (2,12%). Данные процессы связаны с уменьшением объема предоставляемых услуг ООО «ВЛАДАСКО».

Себестоимость продаж за исследуемый период увеличилась с 446971 тыс. руб. до 457960 тыс. руб. В 2021 году присутствует превышение темпа рост себестоимости над темпом роста выручки, что является отрицательным моментом в деятельности организации.

За 2020 год произошло увеличение прибыли от продаж и чистой прибыли, за в 2021 году – снижение прибыли от продаж и чистой прибыли. Данные процессы вызваны снижением эффективности использования ресурсов в организации.

В таблице 3 представлены показатели, характеризующие рентабельность ООО «ВЛАДАСКО» за 2019-2021 гг.

Таблица 3

Показатели, характеризующие рентабельность ООО «ВЛАДАСКО» за 2019-2021 гг.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2019 г. | 2020 г. | 2021 г. |
| 1. Рентабельность продаж | 26,23 | 39,66 | 37,95 |
| 2. Рентабельность основнойдеятельности | 23,00 | 36,38 | 37,80 |
| 3. Рентабельностьсобственного капитала | 107,43 | 115,28 | 118,13 |
| 4. Экономическаярентабельность | 43,06 | 51,21 | 51,92 |
| 5. Рентабельность коммерческой деятельности | 35,98 | 66,56 | 62,00 |
| 6. Рентабельностьперманентного капитала | 103,39 | 103,93 | 105,16 |
| 7. Период окупаемостисобственного капитала | 0,93 | 0,87 | 0,85 |

Как показывают данные представленной таблицы, что рентабельность основной деятельности немного ниже рентабельности продаж за исследуемый период. Подобная картина говорит о сравнительно низкой эффективности основной деятельности по сравнению с эффективностью продаж. Положительная динамика рентабельности основной деятельности в исследуемом периоде является положительным моментом.

Также присутствует положительная динамика рентабельности собственного капитала, что также является благоприятным моментом в деятельности ООО «ВЛАДАСКО».

В целом, анализ рентабельности ООО «ВЛАДАСКО» говорят об эффективности деятельности организации за исследуемый период.

Таким образом, необходимо сделать вывод, что финансовое состояние ООО «ВЛАДАСКО» в целом является удовлетворительным, однако присутствует слабость отельных показателей, которые может оказать неблагоприятное влияние на финансовые результаты предприятия в перспективе.

# 3. Использование в работе различных информационных баз данных, относящихся к валютному регулированию

Портал общих информационных ресурсов и открытых данных – инструмент для обеспечения доступа к актуальным данным общих информационных ресурсов ЕАЭС, а также информирования граждан, бизнес-сообщества, некоммерческих и международных организаций о преимуществах и практических возможностях Евразийского экономического союза.

Общие информационные ресурсы – это информационные ресурсы Евразийской экономической комиссии, формируемые путем централизованного ведения либо на основе информационного взаимодействия государств – членов ЕАЭС, в том числе при реализации общих процессов в рамках ЕАЭС. Ресурсы ЕАЭС – это различные и многообразные реестры, перечни и базы данных. Источником информации являются данные уполномоченных органов – государственных органов или организаций, наделенных полномочиями по реализации государственной политики в отдельных сферах, а также информация из официальных и открытых источников.

Всего их 64. Рассмотрим некоторые из них.

1. Реестр нормативно-справочной информации Евразийского экономического союза – нормативно-справочная информация ЕАЭС, принимаемой (утверждаемой) Евразийской экономической комиссией и используемой при осуществлении информационного обмена в государствах-членах ЕАЭС и при межгосударственном информационном обмене.

2. Реестр препятствий – информация о выявлении и устранении барьеров, изъятий и ограничений в целях обеспечения свободного передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы в рамках ЕАЭС.

3. Индикативные показатели развития АПК – общий информационный ресурс данных прогнозных показателей агропромышленного комплекса государств-членов. Индикативные показатели развития АПК.

4. Реестр юридических лиц, осуществляющих производство моторных транспортных средств, как это определено понятием «промышленная сборка моторных транспортных средств», установленным в соответствии с решением Высшего Евразийского экономического совета – Реестр юридических лиц, осуществляющих производство моторных транспортных средств, как это определено понятием «промышленная сборка моторных транспортных средств», установленным в соответствии с решением Высшего Евразийского экономического совета, и моделей моторных транспортных средств.

5. Информационно-справочный перечень пунктов пропуска через государственные границы государств – членов ЕАЭС, расположенных на таможенной границе ЕАЭС – информационно-справочный перечень пунктов пропуска через государственные границы государств – членов ЕАЭС, расположенных на таможенной границе ЕАЭС.

Информационные сервисы – ответы на актуальные часто задаваемые вопросы либо разъяснения, как действовать в типовых ситуациях, регламентированных правом ЕАЭС. Сервисы могут быть оформлены как пошаговые интерактивные инструкции или схематические описания алгоритмов действий, перечней требований к продукции и иных документов.

Всего их 46. Рассмотрим некоторые их них.

1. Участники интегрированной системы – интегрированная система представляет собой организационную совокупность территориально распределенных государственных информационных ресурсов и информационных систем уполномоченных органов, информационных ресурсов и информационных систем Комиссии, объединенных национальными и интеграционным сегментами.

2. О внутреннем рынке ЕАЭС – информация о внутреннем рынке ЕАЭС, в котором обеспечивается свободное передвижение товаров, лиц, услуг и капиталов. А также о выявлении и устранении препятствий (изъятий, ограничений и барьеров) на пути «четырех свобод».

3. Процедура экспертизы и регистрации медицинского изделия – описание процедуры экспертизы и регистрации медицинского изделия.

4. Актуальные вопросы АПК – ответы на часто задаваемые вопросы в сфере АПК.

5. Деятельность по защите прав потребителей ЕАЭС – информация о деятельности по защите прав потребителей ЕАЭС.

# 4. Анализ особенностей валютного регулирования в государствах-членах ЕАЭС

## 4.1 Социально-экономические аспекты развития ЕАЭС

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) появился в результате нескольких попыток стран постсоветского пространства расширить торгово-экономическое взаимодействие и усилить свои позиции. Сторонниками сохранения и расширения сотрудничества в многостороннем формате выступали Россия, Казахстан и Белоруссия, которые последовательно предпринимали усилия в этой сфере. Ещё в октябре 2000 г. Россия, Белоруссия, Казахстан, Таджикистан и Киргизия подписали Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕвразЭС), который предполагал создание Единого экономического пространства и преобразование Таможенного союза в международную экономическую организацию. Проект, предполагающий координацию внешней и внутренней политики между странами, не был реализован. Страны оказались не готовы координировать свою политику в экономической сфере, по-прежнему ориентируясь на двусторонние отношения. По этой причине, «несмотря на неоднократные заверения глав государств региона об общности исторических, культурных, языковых и этноконфессиональных факторов», политические и экономические противоречия между странами преодолеть не удалось. К тому же усиливалась тенденция к расширению торгово-экономических отношений с западными государствами и Китаем. Это снизило объём товарооборота с Россией и в целом между странами постсоветского пространства. В 2000-2009 гг. удельный вес России во внешней торговле Казахстана снизился с 30,2 до 17,4 %.

Таблица 5

Экспортно-импортные операции государств-членов ЕАЭС за 2021 год

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  |
| ЕАЭС | 446792 | 263137,8 | 183654,2 | 79483,6 |
| Армения | 3344,6 | 1355,4 | 1989,2 | -633,8 |
| Беларусь | 22089,8 | 10505,2 | 11584,6 | -1079,4 |
| Казахстан | 49119,3 | 31509 | 17610,3 | 13898,7 |
| Кыргызстан | 2398,7 | 1113,7 | 1285 | -171.3 |
| Россия | 369839,3 | 218654,5 | 151185,1 | 67469,4 |

В октябре 2007 г. Россия, Белоруссия и Казахстан создали Таможенный союз. Был подписан Договор о создании единой таможенной территории, образована комиссия Таможенного союза, которой частично передавалась часть полномочий государственных органов стран-участниц Таможенного союза. Затем, в ноябре 2009 г., были подписаны документы о создании с 2010 г. Таможенного союза, в декабре того же года разработан План действий по формированию Единого экономического пространства. С января 2010 г. был введён единый таможенный тариф, и в июне того же года был принят Таможенный кодекс Таможенного союза.

Россия, Казахстан и Белоруссия уделяли повышенное внимание вопросам экономической интеграции. В ноябре 2011 г. страны подписали декларацию «О евразийской экономической интеграции», в которой провозглашалась задача к 2015 г. создать Евразийский экономический союз (ЕАЭС).

В последние годы развитие ЕАЭС происходит в условиях кардинальных экономических и политических трансформаций в мире. Обострение отношений между Россией и Западом сказывается на развитии интеграционного объединения. Страны Запада применяют санкционную политику, что негативно влияет на развитие отдельных государств, входящих в ЕАЭС. Значительные изменения происходят в политическом развитии стран ЕАЭС. Дополнительные сложности в развитии интеграционного объединения возникли после 2020 г., когда началась эпидемия коронавируса. В результате в 2020 г. страны столкнулись с необходимостью выделить дополнительные бюджетные средства на борьбу с пандемией коронавируса и привлечь внешние средства, что привело к росту внешней задолженности. В целом пандемия коронавируса оказала негативное влияние на социально-экономическое развитие стран ЕАЭС, сказалась на торгово-экономических отношениях стран, входящих в объединение. Ситуация стала меняться в 2021 г., когда страны ЕАЭС расширили торговлю внутри интеграционного объединения.

ЕАЭС, в который входят Россия, Белоруссия, Казахстан, Армения и Казахстан, рассматривается в качестве одного из перспективных интеграционных проектов на постсоветском пространстве. Его созданию предшествовали проекты Таможенного союза и Единого экономического пространства. Они сыграли свою положительную роль, позволили накопить опыт взаимодействия в новых геополитических условиях, на новой основе.

Создание ЕАЭС отражает возросший интерес отдельных стран постсоветского пространства к углублению сотрудничества на многосторонней основе. Страны постсоветского пространства имеют ограниченные возможности для выхода на внешний рынок. В частности, страны ЕС жёстко защищают экономические интересы, используя широкий набор инструментов.

В итоге необходимость поддержки собственной промышленности, ограниченные возможности по развитию торгово-экономических отношений с западными странами определили внешнеэкономический курс ряда стран постсоветского пространства. Заинтересованность в интеграции усиливают внутриполитические процессы (Киргизия, Армения), а также неблагоприятная внешнеполитическая ситуация (Армения, Белоруссия), вызванная в том числе давлением со стороны внерегиональных государств.

Развитие интеграционного объединения сталкивается с различными трудностями, которые не позволили сделать рывок в торгово-экономической сфере. Более того, период с 2015 г., когда интеграционное объединение начало свою работу, и до 2021 г. характеризуется нестабильным развитием ЕАЭС. В этот период показатели внешней торговли внутри интеграционного объединения не отличались постоянством. Так, первый год работы ЕАЭС (2015 г.) показал отрицательную динамику развития сотрудничества во внешней торговле. Объём взаимной торговли сократился на 25 %.

Основное влияние на сокращение торговли оказало падение цен на углеводородные ресурсы, которые обращались в странах ЕАЭС. В 2016 г. отрицательная динамика сохранилась, хотя по сравнению с 2015 г. она была уже меньше – 6,7 %.

В 2017-2019 гг. взаимная торговля между членами ЕАЭС стала улучшаться, демонстрируя рост. В 2017 г. объём взаимной торговли увеличился на 27,4 % по сравнению с 2016 г. и достиг 54,7 млрд долл. В 2018 и 2019 гг. взаимная торговля продолжала расти и увеличилась на 10,1 и 2,3 % соответственно. В стоимостном выражении это составило 60,2 млрд и 61,6 млрд долл. соответственно. При этом по итогам 2019 г. стоимостный объём взаимного товарооборота между государствами – членами ЕАЭС достиг 61,6 млрд долл. Тем не менее по итогам пяти лет работы ЕАЭС взаимная торговля между странами, входящими в интеграционное объединение, стала меньше, чем она была, например, в 2012 г. между Белоруссией, Казахстаном и Россией, – 67,9 млрд долл.

Медленными темпами проходил переход стран ЕАЭС к расчётам в национальных валютах. Рубль является основной валютой расчёта в осуществлении взаимной торговли. На него приходится свыше 75 % расчётов. Однако около 20 % расчётов осуществляется в долларах. Это создаёт определенные риски для стран ЕАЭС из-за подверженности влиянию цен на нефть, а также в случае возникновения неблагоприятных кризисных явлений в мировой экономике.

Несмотря на трудности, с которыми столкнулись страны ЕАЭС в 2020 г., в 2021 г. они сумели стабилизировать ситуацию в национальных экономиках. Это позволило увеличить товарооборот между странами интеграционного объединения. Как заявил на заседании Евразийского межправительственного совета премьер-министр России Михаил Мишустин, «по итогам 9 месяцев 2021 г. товарооборот межу странами ЕАЭС вырос более чем на 30 %» 1. При этом, как отметил глава российского правительства, «в текущем году ликвидированы три торговых барьера и два препятствия. Утверждена дорожная карта по устранению изъятий и ограничений на едином рынке.

В октябре 2020 г. Евразийская экономическая комиссия обсуждала вопрос формирования перечня изъятий и ограничений на 2021–2022 гг.

Устранение барьеров, создание безбарьерной среды в ЕАЭС рассматриваются в качестве ключевой задачи. В частности, президент Казахстана отмечал, что «безусловный приоритет устранения сохраняющихся барьеров во взаимной торговле между нашими странами. При этом в первую очередь следует сосредоточить усилия на барьерах, оказывающих наибольший негативный эффект на взаимную торговлю».

Ситуация, когда происходит столкновение национальных интересов в рамках ЕАЭС, наблюдается и в случае применения одним из государств-членов односторонних ограничительных мер в торговле с третьими странами. Соответственно, перед странами ЕАЭС на перспективу стоит задача по устранению не только существующих барьеров. Главное задачей является не допустить появления новых барьеров, поскольку это негативно скажется на развитии интеграционного объединения.

Несмотря на пандемию коронавируса, в декабре 2020 г. было принято решение Высшего Евразийского экономического совета от 11 декабря 2020 г. № 12 «О Стратегических направлениях развития евразийской экономической интеграции до 2025 года». Комплексная программа среднесрочного развития определила ключевые меры и механизмы, необходимые для достижения целей и задач, которые были определены странами ЕАЭС. Документ был направлен на дальнейшее развитие интеграционного потенциала ЕАЭС посредством сближения уровней экономического развития государств-членов ЕАЭС, расширения областей экономического сотрудничества, а также совершенствования регулятивной среды и институтов ЕАЭС.

Таким образом, в 2021 г. страны восстановили торгово-экономическое сотрудничество, которое пострадало в период начала пандемии. Так, в период пика пандемии наблюдалась рассогласованность в действиях государств-членов ЕАЭС в отношении товаров в рамках объединения, что привело к формированию дополнительных барьеров. Страны ЕАЭС вводили ограничения на экспорт в отношении всех стран, включая государства, входящие в интеграционное объединение.

Превращение ЕАЭС в полноценное интеграционное объединение затрудняют серьёзные политические разногласия между государствами-членами, недостаточная проработанность основы евразийской интеграции, а также монополизация интеграционного взаимодействия исполнительной власти. Кроме того, негативное влияние оказывают структурные диспропорции, а также преимущественно сырьевая специализация. В этом контексте большое внимание обращено к стратегии, принятой в декабре 2020 г. Основная задача, которую должна решать стратегия, – это создание условий для опережающего развития экономики государств-членов, подъёма инвестиционной и инновационной активности, повышение конкурентоспособности.

## 4.2 Особенности валютного регулирования в ЕАЭС

Валютный контроль, являясь частью государственной валютной политики, является инструментом реализации охранительной и регулятивной функции государства, позволяющим обеспечивать экономическую безопасность и сохранять экономическую независимость государства.

Основные цели и принципы согласованной валютной политики, а также направления сотрудничества государств-членов ЕАЭС в валютной сфере отражены в разделе XIV Договора о Евразийском экономическом союзе «Валютная политика» и Приложении №15 к нему.

Ключевыми целями сотрудничества в валютно-финансовой сфере являются:

- обеспечение свободного движения товаров, услуг и капитала на территориях государств-членов ЕАЭС;

- повышение роли национальных валют государств-членов ЕАЭС во внешнеторговых и инвестиционных операциях;

- обеспечение взаимной конвертируемости указанных валют.

При Консультативном комитете по финансовым рынкам создана Рабочая группа по вопросам валютного контроля и валютного регулирования на территории Евразийского экономического союза, в работе которой принимают участие уполномоченные эксперты Сторон, а также, при необходимости, представители бизнес-сообщества.

Данная Рабочая группа проводит анализ барьеров в отношении взаимного открытия или ведения счетов, действующих норм ответственности при нарушениях валютного законодательства, состояния информационного обмена и других направлений, которые могут являться сдерживающими факторами для развития бизнеса, стимулирования интеграционных процессов и реализации принципа «четырех свобод» - движения товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов.

Целью деятельности Рабочей группы является сближение механизмов валютного регулирования и валютного контроля в государствах-членах ЕАЭС.

Основной задачей Рабочей группы является подготовка предложений по:

- направлениям гармонизации валютного законодательства государств-членов ЕАЭС;

- гармонизации норм об ответственности за нарушение валютного законодательства государств-членов ЕАЭС;

- гармонизации требований к учёту и контролю валютных операций;

- развитию информационного обмена между органами валютного регулирования и уполномоченными органами валютного контроля государств-членов ЕАЭС;

- проведению Комиссией совместно с заинтересованными органами государств-членов ЕАЭС аналитической и методологической работы в области валютного регулирования и валютного контроля и др.

По результатам анализа различных направлений Рабочая группа проводит комплексную работу по преодолению барьеров и созданию благоприятного бизнес-климата для резидентов государств членов ЕАЭС.



Рис. 2 – Схема работы Рабочей группы ЕАЭС

В таблице 4 представлены органы валютного регулирования и контроля в государствах-членах Евразийского экономического союза.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Государство-член | Органы валютного регулирования | Органы валютного контроля |
| Республика Армения | Центральный банк Министерство финансов | Центральный банк Министерство финансов |

Продолжение таблицы 4

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Республика Беларусь | Совет Министров Национальный банк | Совет Министров Национальный банк Комитет государственного контроля Государственный таможенный комитет |
| Республика Казахстан | Национальный Банк Правительство и иные государственные органы в пределах своей компетенции | Национальный Банк иные государственные органы в пределах полномочий |
| Кыргызская Республика | Национальный банк | - |
| Российская Федерация | Центральный банк Правительство | Центральный банк Федеральная таможенная служба Федеральная налоговая служба |

В обозначенных направлениях в ближайшее время предстоит решить следующие задачи:

- привести валютное и внешнеторговое законодательство Российской Федерации в соответствие международным договорам Евразийского экономического союза. В частности, положениям Договора о порядке перемещения физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу, Соглашения об основополагающих принципах валютной политики государств-членов ЕАЭС по регулированию и контролю операций, связанных с движением капитала;

- реализовать положения рекомендаций по гармонизации законодательства государств-членов ЕАЭС в сфере валютного регулирования и контроля;

- разработать типовой проект законодательного акта о валютном регулировании и валютном контроле (например, Основ законодательства ЕАЭС о валютном регулировании и валютном контроле), который могли бы ратифицировать первоначально государства-участники ЕАЭС;

- разработать и подписать государствами-участниками ЕАЭС Стратегию развития валютной политики в условиях введения региональной валюты.

Таким образом, можно сделать вывод, что валютный контроль, как часть государственной валютной политики, является инструментом реализации охранительной и регулятивной функции государства, позволяющим обеспечивать экономическую безопасность и сохранять экономическую независимость страны.

# Заключение

В ходе преддипломной практики, были приобретены необходимые практические умения и навыки работы, которые понадобятся мне в дальнейшей деятельности. Навыки и умения, приобретенные мной путем непосредственного участия в деятельности организации.

По окончанию практики была достигнута главная цель – закрепление теоретических знаний, полученных в процессе обучения, приобретения практических навыков, компетенций и опыта деятельности по направлению подготовки, ознакомления на практике с вопросами профессиональной деятельности, направленными на формирование знаний, навыков и опыта профессиональной деятельности.

Данная практика является хорошим практическим опытом для дальнейшей самостоятельной деятельности. За время пройденной практики я познакомилась с новыми интересными фактами. Считаю, прохождение преддипломной практики успешным. Полученные практические навыки пригодятся мне в будущей работе по специальности. Все поставленные задачи были успешно выполнены.

## Список используемой литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 05.04.2022)3.

3. Бородушко И.В. Тенденции и проблемы социально-экономического развития стран Евразийского экономического союза // Экономика и бизнес, 2019. – № 11. – С. 8-15.

4. Решение Высшего Евразийского экономического совета от 16 октября 2015 г. № 28 «Об Основных направлениях экономического развития Евразийского экономического союза»

5. Столбовская, А. Г. Евразийский экономический союз: социально-экономический потенциал ЕАЭС / А.Г. Столбовская // Молодой ученый, 2018. – № 24. – С. 587-592.

6. Филатова В.В. Особенности валютного регулирования стран в условиях членства в ЕАЭС // Таможенная политика России на Дальнем Востоке, 2020. – № 3. – С. 11-19.