

**Образовательная автономная некоммерческая организация
высшего образования
«МОСКОВСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ»**

Факультет «Экономики и управления»
Направление подготовки: **38.03.01 «Экономика»**
Направленность: Банковское дело

УТВЕРЖДАЮ

Декан факультета «Экономики и
управления»

А.Л. Карпова

Подпись

« ____ » _____ 202__ г.

**ГРАФИК (ПЛАН)
ПРАКТИКА ПО ПОЛУЧЕНИЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УМЕНИЙ И ОПЫТА
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

обучающегося группы _____

Шифр и № группы _____

Фамилия, имя, отчество обучающегося _____

ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ

Содержание практики

Этапы практики	Вид работ	Период выполнения
организационно - ознакомительный	Проводится разъяснение этапов и сроков прохождения практики, инструктаж по технике безопасности в период прохождения практики, ознакомление: *с целями и задачами предстоящей практики, *с требованиями, которые предъявляются к обучающимся со стороны руководителя практики; *с заданием на практику и указаниями по его выполнению; *со сроками представления в деканат отчетной документации и проведения зачета; *ознакомление с деятельностью банковской организации; *участие в работе расчетно-аналитического, кредитного, страхового отделов банковской организации; *ознакомление с показателями, используемыми при планировании и регулировании банковской деятельности организации.	
прохождение практики	*выполнение индивидуального задания, согласно вводному инструктажу; *сбор, обработка и систематизация собранного материала; анализ полученной информации; *подготовка проекта отчета по практике; *подготовка промежуточного отчета и согласование отчета с руководителем практики; *устранение замечаний руководителя практики.	
отчетный	*систематизация собранного нормативного и фактического материала; *оформление дневника и отчета о прохождении практики. *защита отчета по практике на оценку.	

Руководитель практики от Института _____

Должность, ученая степень, ученое звание

	Подпись	И.О. Фамилия
«__» _____ 202__г.		
Руководитель практики от профильной организации _____		
Должность	_____	_____
		Подпись
И.О. Фамилия		
«__» _____ 202__г.		
Ознакомлен	_____	_____
		Подпись
И.О. Фамилия обучающегося		
«__» _____ 202__г.		

ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ
ПО ПРАКТИКЕ

ДЦО.РФ
INFO@ДЦО.РФ

**Образовательная автономная некоммерческая организация
высшего образования
«МОСКОВСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ»**

Факультет «Экономики и управления»
Направление подготовки: **38.03.01 «Экономика»**
Направленность: Банковское дело

УТВЕРЖДАЮ

Декан факультета «Экономики и
управления»

_____ А.Л. Карпова

Подпись

« ____ » _____ 202__ г.

**ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ
НА ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ПРАКТИКУ**

**ПРАКТИКА ПО ПОЛУЧЕНИЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УМЕНИЙ И ОПЫТА
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

обучающегося группы _____
шифр и № группы _____ фамилия, имя, отчество обучающегося _____

Место прохождения практики: _____

(полное наименование организации)

Срок прохождения практики: с « ____ » _____ 202__ г. по « ____ » _____ 202__ г.

**Содержание индивидуального задания на практику, соотнесенное с
планируемыми результатами обучения при прохождении практики:**

Содержание индивидуального задания

- *Пройти инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, а также правилами внутреннего трудового распорядка;
- *Ознакомиться с организацией деятельности финансового (бухгалтерского отдела, знакомство с основными экономическими показателями;
- *Составить общее описание предприятия (организации) – название, местоположение, статус;
- *Изучить направления деятельности предприятия (организации), структурную схему функционирования подразделений, служб и отделов, управления ими;
- *Сформулировать круг задач в рамках целей практики по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности в банковской сфере и выбрать способы их решения;
- *Участвовать в работе банковской организации;
- *Ознакомиться с показателями, используемыми при планировании и регулировании финансовой деятельности организации;
- *Описать работу расчетно-аналитического, кредитного, страхового отделов банковской организации, осуществляющих кассовые операции и аналитическую обработку информации;
- *Провести анализ экономической и финансовой деятельности организации и интерпретировать результаты.
- *Подготовить отчет о прохождении производственной практики включающего следующие приложения: краткую характеристику деятельности компании, аналитическую записку, содержащую выводы и предложения по оптимизации банковской деятельности в компании.

Содержание индивидуального задания

*Подготовить аналитическую записку:

1. Анализ деятельности организации
2. Анализ финансовой структуры организации.
3. Анализ экономической обоснованности привлечения средств и эффективности размещения средств банком.
3. Анализ банковской стратегии организации.

Руководитель практики от Института

Должность, ученая степень, ученое звание

Подпись

И.О. Фамилия

«__» _____ 202__г.

Руководитель практики от профильной организации _____

должность

Подпись

И.О. Фамилия

«__» _____ 202__г.

Ознакомлен

Подпись

И.О. Фамилия обучающегося

«__» _____ 202__г.

ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ ПО ПРАКТИКЕ

ДЦО.РФ INFO@ДЦО.РФ

ОТЧЕТ о прохождении практики

обучающимся группы _____

(код и номер учебной группы)

(фамилия, имя, отчество обучающегося)

Место прохождения практики:

(полное наименование организации)

Руководители производственной практики:

от Института:

(фамилия, имя, отчество)

(ученая степень, ученое звание, должность)

от Организации:

(фамилия, имя, отчество)

(должность)

1. Индивидуальный план-дневник производственной практики

Индивидуальный план-дневник практики по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности составляется обучающимся на основании полученного задания на практику в течение организационного этапа практики (до фактического начала выполнения работ) с указанием запланированных сроков выполнения этапов работ.

Отметка о выполнении (слово «Выполнено») удостоверяет выполнение каждого этапа практики в указанное время. В случае обоснованного переноса выполнения этапа на другую дату, делается соответствующая запись («Выполнение данного этапа перенесено на... в связи с...»).

Таблица индивидуального плана-дневника заполняется шрифтом Times New Roman, размер 12, оформление – обычное, межстрочный интервал – одинарный, отступ первой строки абзаца – нет.

№ п/п	Содержание этапов работ, в соответствии с индивидуальным заданием на практику	Дата выполнения этапов работ	Отметка о выполнении
1	*Определиться с местом прохождения практики		
2	*Ознакомиться с тематикой ВКР по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика», (направленность «Банковское дело»)		
3	*Пройти инструктаж по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, а также правилами внутреннего трудового распорядка		
	*Составить общее описание предприятия (организации) – название, местоположение, собственник, статус. *Изучить направление деятельности расчетно-аналитического, кредитного отделов банковской организации; *Сформулировать круг задач в рамках целей практики по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности и выбрать способы их		

	решения.		
4	*Ознакомиться с организацией деятельности финансового (бухгалтерского) отдела данной организации (учреждения, предприятия, коммерческого банка), с его основными экономическими показателями.		
5	*Участвовать в работе финансового (бухгалтерского) отдела организации. *Ознакомиться с финансовыми показателями, используемыми при планировании и регулировании деятельности организации.		
6	*Описать работу кредитного, операционного отделов, бухгалтерии и других отделов, осуществляющих операции и аналитическую обработку информации. *Провести анализ экономической и финансовой деятельности организации и интерпретировать результаты.		
7	Оформление отчета (текст, рисунки, чертежи)		
8	Сдача отчета		

« » _____ 202__ г.

Обучающийся _____
 (подпись) _____ И.О. Фамилия _____
ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ
ПО ПРАКТИКЕ

ДЦО.РФ
INFO@ДЦО.РФ

2. Аналитическая записка

(характеристика проделанной обучающимся работы, выводы по результатам практики)

1. Анализ деятельности организации:

Полное наименование организации: общество с ограниченной ответственностью «Производственная компания «Венткомплекс»».

Сокращенное наименование организации: ООО ПК «Венткомплекс».

Дата государственной регистрации: 20 февраля 2018 г.

ОГРН: 1181832003979.

ИНН/КПП: 1837017925 / 183701001.

Юридический адрес: 427629, республика Удмуртская, город Глазов, улица Куйбышева, дом 77 строение 1, кабинет 111.

Руководитель: генеральный директор Симанов Иван Валериянович

Основной вид деятельности по ОКВЭД: 46.69 - Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием.

Дополнительные виды деятельности по ОКВЭД:

01.13 Выращивание овощей, бахчевых, корнеплодных и клубнеплодных культур, грибов и трюфелей;

15.20 Производство обуви;

16.29 Производство прочих деревянных изделий; производство изделий из пробки, соломки и материалов для плетения;

62.09 Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая;

73.11 Деятельность рекламных агентств.

Общество с ограниченной ответственностью ПК «Венткомплекс» является коммерческой организацией, деятельность которой направлена на извлечение прибыли.

Организация имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Компания является официальным лицензированным представителем крупных производственных предприятий Удмуртской Республики, Пермского края и Свердловской области.

Миссия компании - комплексное оснащение вентиляционно-отопительным оборудованием строящихся зданий и сооружений, промышленных, социальных, спортивных, сельскохозяйственных объектов на территории Российской Федерации и стран СНГ. Мы работаем на рынке B2B и за счет поставок качественного оборудования по доступным ценам, помогаем достигать цели бизнес-партнерам и клиентам.

Целями деятельности организации являются обеспечение высоких темпов развития торгового компании в стратегической перспективе, постоянное повышение уровня ее конкурентоспособности на потребительском рынке.

Исходя из целей, основными задачами деятельности ООО ПК «Венткомплекс» являются:

- формирование условий наиболее полного удовлетворения спроса покупателей на товары в рамках избранного сегмента потребительского рынка. Эта задача реализуется путем:
 - поиска своей ниши на потребительском рынке;
 - выявления основных параметров спроса покупателей в данном сегменте потребительского рынка;
 - формирования эффективной ассортиментной политики, направленной на удовлетворение покупательского спроса на товары;
 - обеспечения устойчивости ассортимента реализуемых товаров и услуг;

- обеспечение высокого уровня обслуживания клиентов. Эта задача реализуется путем удовлетворения основных требований покупателей к уровню торгового обслуживания, сущность которых сводится к тому, чтобы с наименьшими затратами времени и наибольшими удобствами приобрести необходимые товары или услуги;
- обеспечение достаточной экономичности осуществления и торгово-хозяйственного процессов в организации. Эта задача реализуется путем минимизации затрат трудовых, материальных и финансовых ресурсов, связанных с движением товаров и обслуживанием покупателей; на осуществление отдельных коммерческих операций и коммерческой деятельности в целом; на исполнение функций управления организацией;
- максимизация суммы прибыли, остающейся в распоряжении компании, обеспечение ее эффективного использования. Эта задача реализуется путем:
 - оптимизации объема товарооборота;
 - эффективного активами;
 - проведения целенаправленной ценовой, амортизационной и налоговой политики;
 - оптимизации соотношения капитализируемой и потребляемой частей прибыли;
- минимизация уровня хозяйственных рисков, связанных с деятельностью организации. Эта задача реализуется путем эффективного управления различными коммерческими, финансовыми, инвестиционными и другими рисками, связанными с хозяйственной деятельностью ООО ПК «Венткомплекс»;
- обеспечение постоянного возрастания рыночной стоимости компании. Эта задача реализуется прежде всего за счет высокой инвестиционной активности, способности эффективно аккумулировать собственные финансовые ресурсы на обеспечение прироста активов во всех их формах, повышения финансовой устойчивости предприятия.

2. Анализ финансовой структуры организации:

Управление финансовыми ресурсами компании осуществляет финансовая служба ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС». Непосредственно вопросами экономики предприятия занимается зам. генерального директора по экономике и финансам. Заместитель по экономике и финансам отвечает за планирование, под его руководством находится отдел труда и заработной платы, планово-экономический и финансовый отдел, отдел кадров, отдел информационных систем (рисунок).

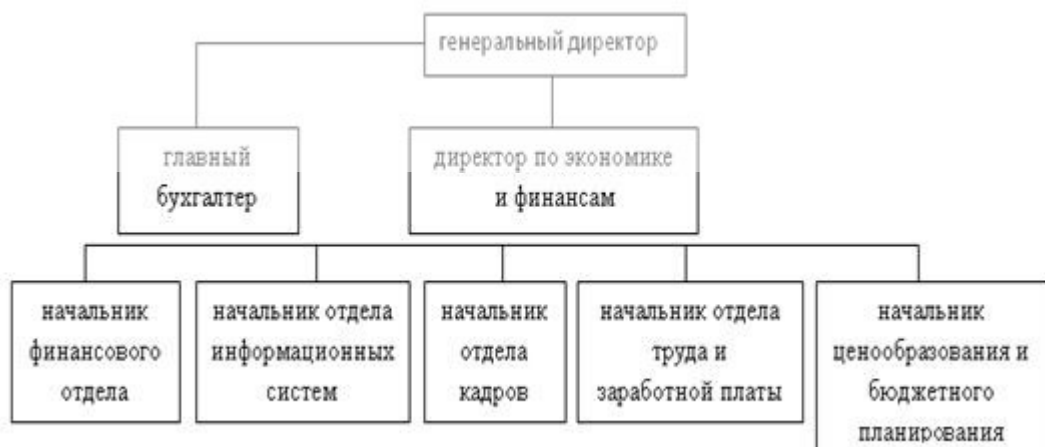


Рисунок - организационная структура системы финансового управления

Бухгалтерия занимается сбором данных о хозяйственной деятельности предприятия и их

обработке.

Отдел ценообразования и бюджетного планирования разделен на 2 группы: одна составляет планы по себестоимости, товарному выпуску продукции, а другая группа занимается анализом данных. В течение месяца вся информация из бухгалтерии, финансового отдела, ОТиЗ поступает в этот отдел, где она анализируется. Финансовый отдел учитывает поступление средств и их дальнейшее распределение, а также производит печать счетов фактур. В ОТиЗ поступает информация из цехов о фактически выполненных работах, на основе чего рассчитывается заработная плата.

Взаимодействие вышеуказанных отделов с отделом внешне - экономических связей, отделом договорных связей (ОДС) и отдела сбыта осуществляется путем передачи из ПЭО в ОДС и отдел сбыта планов по реализации продукции, информации о дебиторской задолженности, данных по сбыту продукции и об остатках на складах, актов на товарный выпуск. Эти отделы занимаются вопросами заключения договоров с покупателями и заказчиками, а также вопросами сбыта продукции.

Таким образом, финансовая служба предприятия состоит из 6 структурных подразделений, внутри которых выделяют группы, решающие определенные задачи, и специалистов.

В ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» структура финансового управления достаточно сложна. Деятельность структурных элементов финансового управления регулируется внутрифирменными должностными инструкциями.

Проанализировав данные таблицы, можно сделать вывод, что управление финансовыми ресурсами в компании организовано достаточно эффективно (обязанности каждого структурного подразделения четко зафиксированы).

Осуществляется взаимодействие специалистов подразделений финансовой службы друг с другом, а также с другими специалистами компании. Таким образом, применяемая система жизнеспособна и оказывает положительное влияние на финансовые показатели компании.

Также для оценки качества управления финансами на предприятии необходимо рассмотреть инструменты и методы, применяемые отделами предприятия.

Однако недостатком данной организации финансовой службы является то, что не все функции финансового менеджмента выполняются ее специалистами. Например, достаточно мало внимания на предприятии уделяется управлению финансовыми рисками, формированию портфеля ценных бумаг. Кроме того, персонал финансовой службы не в полном объеме использует весь спектр финансовых методов и инструментов управления финансовыми ресурсами. Мало используются вторичные финансовые инструменты (фьючерсы, форварды, опционы, свопы и т.д.), программно-целевой метод, и др.

3. Анализ экономической обоснованности привлечения средств и эффективности размещения средств банком:

Анализ денежных потоков по четвертой форме баланса ведется прямым методом и содержит в себе вертикальный, горизонтальный и факторный анализ чистого денежного потока (чистого увеличения (уменьшения) денежных средств и их эквивалентов), а также чистых денежных потоков (чистых денежных средств) от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Рассмотрим порядок анализа денежных потоков компании по данным отчета о движении ее денежных средств на конкретном примере.

Таблица 1 - Отчет о движении денежных средств (тыс. рублей)

Наименование показателя	За отчетный период	За период аналогичный предыдущего года
Движение денежных средств по текущей деятельности		
Поступило денежных средств - всего	5466	4426

в том числе:		
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	5361	4342
арендные платежи, лицензионные платежи, гонорары, комиссионные платежи и пр.		
прочие поступления	105	84
Направлено денежных средств - всего	-5274	-4231
в том числе:		
на оплату товаров, работ, услуг	-3796	-3095
на оплату труда	-792	-580
на выплату процентов по долговым обязательствам	-198	-222
на расчеты по налогам и сборам	-284	-210
на прочие выплаты, перечисления	-204	-124
Результат движения денежных средств от текущей деятельности	192	195
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности		
Поступило денежных средств - всего	100	30
в том числе:		
от продажи объектов основных средств и иного имущества	60	20
дивиденды, проценты по финансовым вложениям	40	10
прочие поступления		
Направлено денежных средств - всего	-312	-145
в том числе:		
на приобретение объектов основных средств (включая доходные вложения в материальные ценности) и нематериальных активов	-292	-110
на финансовые вложения	-20	-35
на прочие выплаты, перечисления		
Результат движения денежных средств от инвестиционной деятельности	-212	-115
Движение денежных средств по финансовой деятельности		
Поступило денежных средств - всего	840	650

в том числе:		
кредитов и займов	840	650
бюджетных ассигнований и иного целевого финансирования		
вкладов участников		
другие поступления		
Направлено денежных средств - всего	-750	-690
в том числе:		
на погашение кредитов и займов	-750	-690
на выплату дивидендов		
на прочие выплаты, перечисления		
Результат движения денежных средств от финансовой деятельности	90	-40
Результат движения денежных средств за отчетный период	70	40
Остаток денежных средств на начало отчетного периода	200	100
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	270	200
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю		

Анализ начинается с изучения результативного чистого денежного потока.

Таблица - Анализ результативного чистого денежного потока

№ п/п	Показатель	За аналогичный период предыдущего года		За отчетный период		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
		Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %		
1.	Чистый денежный поток от текущей деятельности	195,0	487,5%	192,0	274,3%	-3,0	-10,0%	98,5%	-1,5%
2.	Чистый денежный поток от инвестиционн	-115,0	-287,5%	-212,0	-302,9%	-97,0	-323,3%	184,3%	84,3%

	ой деятельности								
3.	Чистый денежный поток от финансовой деятельности	-40,0	-100,0%	90,0	128,6%	130,0	433,3%	-225,0 %	-325,0%
4.	Результативный чистый денежный поток (п/п. 1+2+3)	40,0	100,0%	70,0	100,0%	30,0	100,0%	175,0 %	75,0%

Результаты расчетов показывают, что в отчетном году по сравнению с прошлым годом **результативный чистый денежный поток** вырос на 30 тыс. рублей, или на 75%, что является безусловно позитивным моментом. Указанное изменение абсолютной величины результативного чистого денежного потока объясняется увеличением чистого денежного потока от финансовой деятельности на 130 тыс. рублей при снижении чистых денежных потоков от текущей деятельности на 3 тыс. рублей и от инвестиционной деятельности на 97 тыс. рублей.

Стоит отметить что, при этом снизился удельный вес чистого денежного потока от текущей деятельности в результативном чистом денежном потоке на 213,2% (487,5% - 274,3%), что свидетельствует об ухудшении качества результативного чистого денежного потока и является следствием опережающего темпа роста результативного чистого денежного потока, составившего 175,0%, по отношению к темпу роста чистого денежного потока от текущей деятельности, составившему лишь 98,5%.

Кроме того, если за аналогичный период прошлого года положительный чистый денежный поток от текущей деятельности (195 тыс. рублей) полностью покрывал отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности (-115 тыс. рублей), то в отчетном году ситуация изменилась в худшую сторону, поскольку положительный чистый денежный поток от текущей деятельности не покрывает отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности. Однако сумма чистых денежных потоков от текущей и финансовой деятельности 282 тыс. рублей покрывает отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности (-212 тыс. рублей). При этом большая часть отрицательного чистого денежного потока от инвестиционной деятельности (90,6% = $(192/212) \cdot 100\%$) была покрыта за счет положительного чистого денежного потока от текущей деятельности. Такая ситуация в целом также может быть охарактеризована как нормальная.

Далее проанализируем чистый денежный поток от текущей деятельности.

Таблица - Анализ чистого денежного потока от текущей деятельности

№ п/п	Показатель	За аналогичный период предыдущего года		За отчетный период		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
		Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %		
1.	Суммарный денежный приток от текущей деятельности	4426,0	100,0%	5466,0	100,0%	1040,0	100,0%	123,5 %	23,5%

	и:								
1.1	От продажи продукции, товаров, работ и услуг	4342,0	98,1%	5361,0	98,1%	1019,0	98,0%	123,5 %	23,5%
1.2	Прочие доходы	84,0	1,9%	105,0	1,9%	21,0	2,0%	125,0 %	25,0%
2.	Суммарный денежный отток от текущей деятельности:	4231,0	100,0%	5274,0	100,0%	1043,0	100,0%	124,7 %	24,7%
2.1	Оплата товаров, работ, услуг	3095,0	73,2%	3796,0	72,0%	701,0	67,2%	122,6 %	22,6%
2.2	Оплата труда	580,0	13,7%	792,0	15,0%	212,0	20,3%	136,6 %	36,6%
2.3	Выплата дивидендов, процентов	222,0	5,2%	198,0	3,8%	-24,0	-2,3%	89,2%	-10,8%
2.4	Расчеты по налогам и сборам	210,0	5,0%	284,0	5,4%	74,0	7,1%	135,2 %	35,2%
2.5	Прочие расходы	124,0	2,9%	204,0	3,9%	80,0	7,7%	164,5 %	64,5%
3.	Чистый денежный поток от текущей деятельности и (п/п 1-2)	195,0		192,0		-3,0		98,5%	-1,5%

Как видно из приведенных результатов, в отчетном году по сравнению с прошлым годом величина чистого денежного потока от текущей деятельности уменьшилась на 3 тыс. рублей, или на 1,5%, что само по себе не может быть оценено положительно. Указанное снижение величины чистого денежного потока от текущей деятельности обусловлено увеличением суммарного денежного оттока от текущей деятельности на 1043 тыс. рублей, или на 24,7%, при росте суммарного денежного притока от этого вида деятельности лишь на 1040 тыс. рублей, или на 23,5%.

В свою очередь, увеличение суммарного денежного притока от текущей деятельности лишь на 1040 тыс. рублей, или на 23,5%, связано с ростом поступлений денежных средств от продажи продукции, товаров, работ и услуг на сумму 1019 тыс. рублей, или на 23,5%, и ростом прочих денежных доходов на сумму 21 тыс. рублей, или на 25,0%.

Рост суммарного денежного оттока от текущей деятельности на 1043 тыс. рублей, или на 24,7%, вызван ростом оттоков денежных средств, связанных с оплатой приобретенных товаров, работ, услуг, сырья и иных оборотных активов, на сумму 701 тыс. рублей, или на

22,6%, с оплатой труда – 212 тыс. рублей, или на 36,6%, с расчетами по налогам и сборам – 74 тыс. рублей, или на 35,2%, с ростом прочих расходов на сумму 80 тыс. рублей, или на 64,5%, при снижении величины денежных оттоков, связанных с выплатой дивидендов и процентов, на сумму 24 тыс. рублей, или на 10,8%.

В составе суммарного денежного притока от текущей деятельности в отчетном году по сравнению с прошлым годом структурных изменений не отмечено, а в составе суммарного денежного оттока от этого вида деятельности они могут быть оценены как незначительные.

Необходимо особо отметить превышение темпа роста суммарного денежного оттока от текущей деятельности, составившего 124,7%, над темпом роста суммарного денежного притока от этого вида деятельности, составившим 123,5%, которое на первый взгляд незначительно, но отражает тенденцию к формированию дефицита денежных средств от текущей деятельности и, следовательно, к ухудшению платежеспособности коммерческой организации и поэтому может рассматриваться как безусловно негативное явление.

4. Анализ банковской стратегии организации:

Среди функциональных стратегий проанализируем маркетинговую и финансовую стратегии.

Маркетинговая стратегия ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» рассматривается как функциональная подсистема стратегии предприятия, которая нацелена на анализ, разработку и принятие стратегических решений по номенклатуре, ассортименту, цене, качеству и объему реализации продукции.

Для ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» имеются возможности ресурсного маневра и, соответственно, основная нагрузка в принятии решений приходится на рыночную часть маркетинговой стратегии – выбор состава и форм взаимоотношений с потребителями, конкурентами, поставщиками.

К стратегической номенклатурной группе ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» относится:

- химическая обработка;
- огнезащита кабеля;
- покос травы.

Основными факторами, влияющими на выбор маркетинговой стратегии ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» являются:

- эластичность спроса по объему предложения;
- эластичность спроса по цене;
- возможность долговременных договорных взаимоотношений с клиентами.

Общая ситуация в сегменте услуг по промышленной защите оценивается для УК как достаточно благоприятная. Это связано как с общими перспективами усиления внимания предприятий и организаций всех форм собственности к безопасности, так и потенциальными возможностями для ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» расширить объем оказываемых услуг, особенно в российском энергетическом секторе.

Таким образом, маркетинговая стратегия ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» заключается в активной бизнес-деятельности на российском рынке услуг по обеспечению промышленной безопасности с усилением позиций предоставляемых услуг и расширением их номенклатуры при гибкой ценовой политике.

Таким образом, обеспечивается реализация маркетинговой модели бизнеса, которая ориентирует менеджмент на потребителя и конкурентов.

Конкуренция ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» строится на оптимизации критерия цена/качество, а также на эффективной работе с клиентами по системе прямых связей.

Чтобы проанализировать положение компании на рынке относительно конкурентов используется такой показатель как доля рынка по площади домов, находящихся в управлении. Количественный показатель доли рынка определяется процентным соотношением показателей площади домов ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС», к общему объему площадей домов примерно по 370 управляющим компаниям города Краснодара.

Следовательно, в 2021 году доля рынка ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» по площади домов, находящихся в их управлении составляет 1,14%.

Финансовая стратегия. Стратегия развития ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» определяется расширением объема оказываемых услуг и выходом предприятия с новыми видами услуг, позволяющими обеспечивать комплексные работы по промобезопасности. Такой подход требует, соответственно, реализации нескольких инвестиционных проектов.

Для анализа финансовой стратегии на примере ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» произведем расчет основных финансово-экономических показателей.

Дадим оценку платежеспособности организации с помощью анализа ликвидности баланса по активам и по пассивам.

Таблица – Анализ ликвидности баланса по активу в тысячах рублей

Актив	2019	2020	2021	Платежные	излишки	или
				недостаток(+,-)		
				2020 на 2019	2021 на 2019	
Наиболее ликвидные активы (A ₁)	772,7	796,5	961,6	23,8	188,9	
То же, % к 2013 г.	100	103,08	124,5	3,08	24,5	
Быстрореализуемые активы (A ₂)	456,9	179,1	1115,4	-277,8	658,5	
То же, % к 2013 г.	100	39,2	244,1	-60,8	144,1	
Медленно реализуемые активы (A ₃)	462,5	186,5	1123,3	-276	660,8	
То же, % к 2013 г.	100	40,3	242,9	-59,7	142,9	
Труднореализуемые активы (A ₄)	184,5	26,4	27,2	-158,1	-157,3	
То же, % к 2013 г.	100	14,3	14,7	-85,7	-85,3	

Составим таблицу и далее сделаем вывод по двум данным таблицам.

Таблица – Анализ ликвидности баланса по пассиву в тысячах рублей

Пассив	2019	2020	2021	Платежные	излишки	или
				недостаток(+,-)		
				2020 на 2019	2021 на 2019	
Наиболее срочные обязательства (П ₁)	228,9	76,1	476,3	-152,8	247,4	
То же, % к 2013 г.	100	33,3	208,08	-66,7	108,08	
Краткосрочные пассивы (П ₂)	30,0	16,2	54,1	-13,8	24,1	
То же, % к 2013 г.	100	54	180,3	-46	80,3	
Долгосрочные пассивы (П ₃)	56,2	198,9	-	142,7	-	
То же, % к 2013 г.	100	353,9	-	253,9	-	
Постоянные пассивы (П ₄)	938,5	719,1	1581,7	-219,4	643,2	
То же, % к 2013 г.	100	76,6	168,53	-23,4	68,53	

В результате в конце отчетного периода организация могла оплатить 201 % (961,6/476,3) своих краткосрочных обязательств, что свидетельствует об устойчивом финансовом положении компании, но в начале периода этот показатель был выше и составлял 337%.

Поскольку показатель $A_1 > П_1$, то это свидетельствует о платежеспособности организации. У ООО ПК «ВЕНТОМПЛЕКС» в анализируемый период было достаточно средств для покрытия наиболее срочных обязательств.

Показатель A_2 во много раз превышает $П_2$, это говорит о том, что быстро реализуемые активы превышают краткосрочные пассивы. С учетом своевременных расчётов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит, организация в недалеком будущем может оставаться платежеспособной. Сопоставление четвертых параметров свидетельствует о соблюдении условий финансовой устойчивости - наличие у данного предприятия оборотных средств.

Постоянные активы имеют тенденцию к увеличению, а труднореализуемые активы в 2021 году возросли на 47% по сравнению с 2019 годом, возможно, за счет обновления основных фондов предприятия.

По данным показателям, можно сделать вывод, как в начале анализируемого периода, так и в конце баланс был ликвидным, то есть предприятие может рассчитываться по своим обязательствам, реализуя текущие активы.

Таблица – Показатели ликвидности

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение, (+,-)	
				2020 г. от 2019 г.	2021 г. от 2019 г.
Общая ликвидность, в %	6,5	12,6	6,0	6,1	-0,5
То же, % к 2019 г.	100,0	193,0	92,3	93,0	-7,7
Абсолютная ликвидность, в %	3,0	10,6	1,8	7,6	-1,2
То же, % к 2019 г.	100,0	355,7	60,7	255,7	-39,3
Быстрая ликвидность, в %	4,8	8,6	3,9	3,9	-0,8
То же, % к 2019 г.	100,0	181,1	82,3	81,1	-17,7
Текущая ликвидность, в %	4,4	6,5	9,7	2,1	5,3
То же, % к 2019 г.	100,0	148,7	222,2	48,7	122,2

Анализируя общий показатель платежеспособности видно, что предприятие не утратило способности осуществлять расчет, как по ближайшим, так и по отдельным обязательствам, но в 2020 году наблюдается резкий скачок данного показателя в 2 раза, что говорит об улучшении финансовой ситуации с точки зрения ликвидности.

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2021 году снизился на 82,9 %, после резкого увеличения на 291,3 % данного показателя в 2020 году, что говорит о не способности организации немедленно погасить свои долги в 2021 году.

Произошло снижение показателя быстрой ликвидности в 2021 году в основном за счет денежных средств и их эквивалентов, а так же из-за увеличения кредитной задолженности на 208%. Анализируемые значения свидетельствуют о нерациональном использовании капитала, это может быть связано с медленной оборачиваемостью средств, вложенных запасов, ростом дебиторской задолженности.

Первые три показателя имеют отрицательную динамику. В конце анализируемого периода организация могла оплатить лишь 30 % (1,8/6) своих краткосрочных обязательств. Коэффициент быстрой ликвидности показывает, какая часть текущих обязательств может быть погашена не только за счет ожидаемые потеплений от разных дебиторов. Динамика данного показателя зависит от качества дебиторской задолженности, то есть от срока образования, финансового положения должника и другое. Оптимальное значение L_3 приблизительно равно единице, но в данной организации этот показатель во много раз больше критерияльного и лишь в 2021 году он становится равным 1,81.

Поскольку коэффициент текущей ликвидности равен более 3, то это говорит о нерациональном использовании средств предприятия. И в данном случае снижение показателя

имеет положительную характеристику.

Коэффициент текущей ликвидности обобщает предыдущие показатели и является одним из показателей, характеризующих в данном случае не особо удовлетворительное состояние бухгалтерского баланса организации.

Рисунок показывает, что платежеспособной организация была на всем анализируемом периоде (так как больше 0), но из-за превышения некоторых показателей, можно сделать вывод, что ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» располагает небольшим объемом свободных ресурсов, формирующихся за счет собственных источников, и которые не учувствуют в деятельности организации.

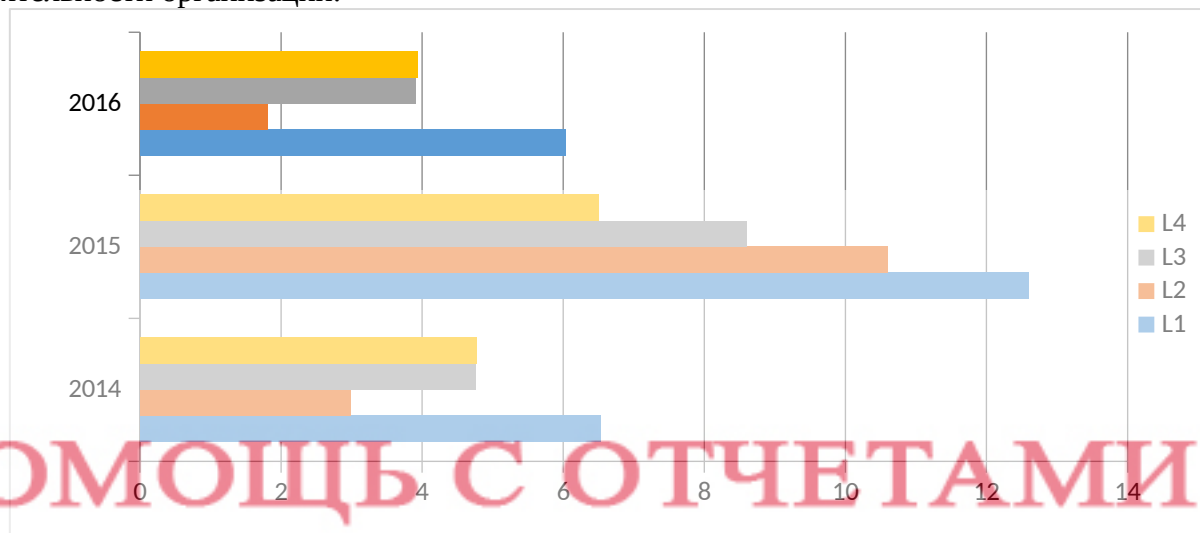


Рисунок - Динамика коэффициентов платежеспособности организации за 2019 - 2021 года

Из выше указанных расчетов видно, что в 2020 году был положительный скачок всех показателей, за исключением коэффициента текущей ликвидности, повышение которого говорит о нерациональном распределении средств на предприятии. Но уже в 2021 году показатели вновь стали снижаться, за счет роста дебиторской задолженности, повышения части собственных средств в структуре капитала, но при этом уменьшение краткосрочных обязательств.

Компании следует увеличить эффективность использования капитала, инвестируемый собственниками предприятия, чтобы им было более выгодно вкладывать свои средства в предприятие.

Можно сделать вывод, что организация ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» использует свое имущество более эффективно в 2021 году по сравнению с базисным 2019 годом.

5. Выводы и предложения по оптимизации управления деятельности организации

Проведенный анализ основных финансово-экономических показателей деятельности ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» позволил отметить следующее:

- за три рассматриваемых года выручка от реализации продукции увеличилась на 617,8 тыс. руб., что составляет 69,12 %;
- себестоимость реализованной продукции снизилась на 37,8 тыс руб., что составляет 6,55 %. Снижение себестоимости обусловлено за счет повышения производительности труда;
- за рассматриваемый период предприятие показывало положительный финансовый результат деятельности, величина которого увеличилась с 270,2 тыс. руб. в 2014 г. до 865,8 руб. в 2016 г.;
- в составе имущества преобладают внеоборотные активы, их прирост к концу исследуемого периода составил 8,8 тыс руб, или 47,25 %. Величина оборотного капитала увеличилась на 849,8 тыс. руб., или на 68,81 % к уровню базисного года;
- в составе финансовых источников преобладают заемные средства, которые

увеличились на 215,3 тыс. руб, или на 68,32 %. Собственные финансовые источники возросли на 643,2 тыс. руб, или на 68,53 %.

При оценке функциональных стратегий развития предприятия рекомендовано повышать уровень оценки эффективности деятельности предприятия. Для этого предложено увеличение численности персонала, за счет введения новой вакансии – менеджер по стратегическому планированию.

Предлагаемые мероприятия положительно повлияют на динамику основных финансово-экономических показателей деятельности ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» в планируемом периоде.

Выручка от реализации мероприятия увеличится на 151,17 тыс. руб, что составляет 10 %. На рост выручки от реализации, главным образом, повлияет снижение затрат, поиски новых рынков, увлечение объема выполняемых работ.

Себестоимость реализованной продукции увеличится на 37,7 тыс. руб, что составляет 7 %. Рост себестоимости обусловлен ростом фонда оплаты труда.

В планируемом периоде ожидается рост прибыли от основной деятельности на 113,47 тыс. руб. Соответственно, ожидается рост значения показателя рентабельности продаж на 1,5%.

Фонд оплаты труда увеличиться так же как и себестоимость на 7%.

Планируемые изменения позволят предприятию повысить организационный уровень производства, повысить эффективность оказания услуг, улучшить финансово-экономические показатели деятельности, а так же повысить уровень рентабельности.

ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ
«___» _____ 202__г. _____
подпись И.О. Фамилия обучающегося
ПО ПРАКТИКЕ

ДЦО.РФ
INFO@ДЦО.РФ

3.Краткий отчет о практике

(краткая характеристика проделанной обучающимся работы, краткие выводы по результатам практики)

Полное наименование организации: общество с ограниченной ответственностью «Производственная компания «Венткомплекс»».

Сокращенное наименование организации: ООО ПК «Венткомплекс».

Дата государственной регистрации: 20 февраля 2018 г.

ОГРН: 1181832003979.

ИНН/КПП: 1837017925 / 183701001.

Юридический адрес: 427629, республика Удмуртская, город Глазов, улица Куйбышева, дом 77 строение 1, кабинет 111.

Руководитель: генеральный директор Симанов Иван Валериянович

Основной вид деятельности по ОКВЭД: 46.69 - Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием.

Дополнительные виды деятельности по ОКВЭД:

01.13 Выращивание овощей, бахчевых, корнеплодных и клубнеплодных культур, грибов и трюфелей;

15.20 Производство обуви;

16.29 Производство прочих деревянных изделий; производство изделий из пробки, соломки и материалов для плетения;

62.09 Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая;

73.11 Деятельность рекламных агентств.

Общество с ограниченной ответственностью ПК «Венткомплекс» является коммерческой организацией, деятельность которой направлена на извлечение прибыли.

Организация имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Компания является официальным лицензированным представителем крупных производственных предприятий Удмуртской Республики, Пермского края и Свердловской области.

Миссия компании - комплексное оснащение вентиляционно-отопительным оборудованием строящихся зданий и сооружений, промышленных, социальных, спортивных, сельскохозяйственных объектов на территории Российской Федерации и стран СНГ. Мы работаем на рынке B2B и за счет поставок качественного оборудования по доступным ценам, помогаем достигать цели бизнес-партнерам и клиентам.

Целями деятельности организации являются обеспечение высоких темпов развития торгового компании в стратегической перспективе, постоянное повышение уровня ее конкурентоспособности на потребительском рынке.

Исходя из целей, основными задачами деятельности ООО ПК «Венткомплекс» являются:

- формирование условий наиболее полного удовлетворения спроса покупателей на товары в рамках избранного сегмента потребительского рынка. Эта задача реализуется путем:
 - поиска своей ниши на потребительском рынке;
 - выявления основных параметров спроса покупателей в данном сегменте потребительского рынка;
 - формирования эффективной ассортиментной политики, направленной на удовлетворение покупательского спроса на товары;
 - обеспечения устойчивости ассортимента реализуемых товаров и услуг;
- обеспечение высокого уровня обслуживания клиентов. Эта задача реализуется путем удовлетворения основных требований покупателей к уровню торгового обслуживания, сущность которых сводится к тому, чтобы с наименьшими затратами времени и наибольшими удобствами приобрести необходимые

- товары или услуги;
- обеспечение достаточной экономичности осуществления и торгово-хозяйственного процессов в организации. Эта задача реализуется путем минимизации затрат трудовых, материальных и финансовых ресурсов, связанных с движением товаров и обслуживанием покупателей; на осуществление отдельных коммерческих операций и коммерческой деятельности в целом; на исполнение функций управления организацией;
 - максимизация суммы прибыли, остающейся в распоряжении компании, обеспечение ее эффективного использования. Эта задача реализуется путем:
 - оптимизации объема товарооборота;
 - эффективного активами;
 - проведения целенаправленной ценовой, амортизационной и налоговой политики;
 - оптимизации соотношения капитализируемой и потребляемой частей прибыли;
 - минимизация уровня хозяйственных рисков, связанных с деятельностью организации. Эта задача реализуется путем эффективного управления различными коммерческими, финансовыми, инвестиционными и другими рисками, связанными с хозяйственной деятельностью ООО ПК «Венткомплекс»;
 - обеспечение постоянного возрастания рыночной стоимости компании. Эта задача реализуется прежде всего за счет высокой инвестиционной активности, способности эффективно аккумулировать собственные финансовые ресурсы на обеспечение прироста активов во всех их формах, повышения финансовой устойчивости предприятия.

Управление финансовыми ресурсами компании осуществляет финансовая служба ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС». Непосредственно вопросами экономики предприятия занимается зам. генерального директора по экономике и финансам. Заместитель по экономике и финансам отвечает за планирование, под его руководством находится отдел труда и заработной платы, планово-экономический и финансовый отдел, отдел кадров, отдел информационных систем (рисунок).

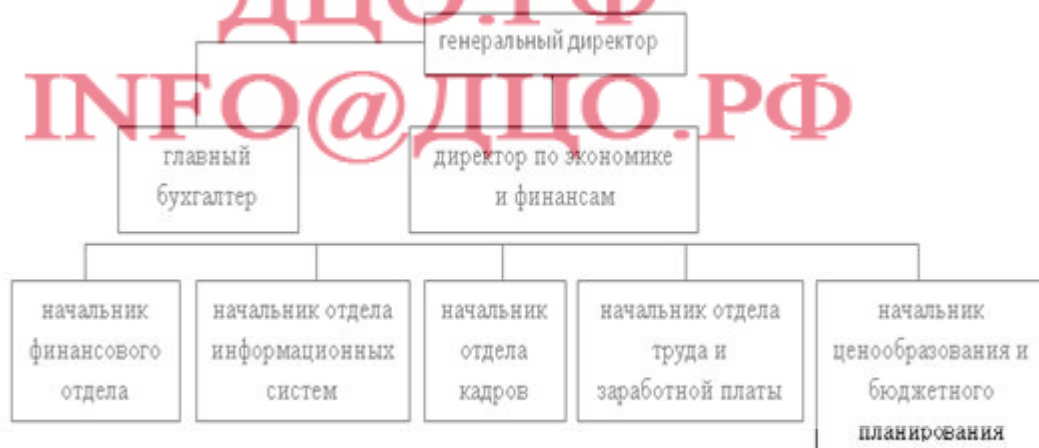


Рисунок - организационная структура системы финансового управления

Бухгалтерия занимается сбором данных о хозяйственной деятельности предприятия и их обработке.

Отдел ценообразования и бюджетного планирования разделен на 2 группы: одна составляет планы по себестоимости, товарному выпуску продукции, а другая группа занимается анализом данных. В течение месяца вся информация из бухгалтерии, финансового отдела, ОТиЗ поступает в этот отдел, где она анализируется. Финансовый отдел учитывает поступление средств и их дальнейшее распределение, а также производит печать счетов фактур. В ОТиЗ поступает информация из цехов о фактически выполненных работах, на основе чего

рассчитывается заработная плата.

Взаимодействие вышеуказанных отделов с отделом внешне - экономических связей, отделом договорных связей (ОДС) и отдела сбыта осуществляется путем передачи из ПЭО в ОДС и отдел сбыта планов по реализации продукции, информации о дебиторской задолженности, данных по сбыту продукции и об остатках на складах, актов на товарный выпуск. Эти отделы занимаются вопросами заключения договоров с покупателями и заказчиками, а также вопросами сбыта продукции.

Таким образом, финансовая служба предприятия состоит из 6 структурных подразделений, внутри которых выделяют группы, решающие определенные задачи, и специалистов.

В ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» структура финансового управления достаточно сложна. Деятельность структурных элементов финансового управления регулируется внутрифирменными должностными инструкциями.

Проанализировав данные таблицы, можно сделать вывод, что управление финансовыми ресурсами в компании организовано достаточно эффективно (обязанности каждого структурного подразделения четко зафиксированы).

Осуществляется взаимодействие специалистов подразделений финансовой службы друг с другом, а также с другими специалистами компании. Таким образом, применяемая система жизнеспособна и оказывает положительное влияние на финансовые показатели компании.

Также для оценки качества управления финансами на предприятии необходимо рассмотреть инструменты и методы, применяемые отделами предприятия.

Однако недостатком данной организации финансовой службы является то, что не все функции финансового менеджмента выполняются ее специалистами. Например, достаточно мало внимания на предприятии уделяется управлению финансовыми рисками, формированию портфеля ценных бумаг. Кроме того, персонал финансовой службы не в полном объеме использует весь спектр финансовых методов и инструментов управления финансовыми ресурсами. Мало используются вторичные финансовые инструменты (фьючерсы, форварды, опционы, свопы и т.д.), программно-целевой метод, и др.

Анализ денежных потоков по четвертой форме баланса ведется прямым методом и содержит в себе вертикальный, горизонтальный и факторный анализ чистого денежного потока (чистого увеличения (уменьшения) денежных средств и их эквивалентов), а также чистых денежных потоков (чистых денежных средств) от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Рассмотрим порядок анализа денежных потоков компании по данным отчета о движении ее денежных средств на конкретном примере.

Таблица 1 - Отчет о движении денежных средств (тыс. рублей)

Наименование показателя	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
Движение денежных средств по текущей деятельности		
Поступило денежных средств - всего	5466	4426
в том числе:		
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	5361	4342
арендные платежи, лицензионные платежи, гонорары, комиссионные платежи и пр.		
прочие поступления	105	84
Направлено денежных средств - всего	-5274	-4231

в том числе:		
на оплату товаров, работ, услуг	-3796	-3095
на оплату труда	-792	-580
на выплату процентов по долговым обязательствам	-198	-222
на расчеты по налогам и сборам	-284	-210
на прочие выплаты, перечисления	-204	-124
Результат движения денежных средств от текущей деятельности	192	195
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности		
Поступило денежных средств - всего	100	30
в том числе:		
от продажи объектов основных средств и иного имущества	60	20
дивиденды, проценты по финансовым вложениям	40	10
прочие поступления		
Направлено денежных средств - всего	-312	-145
в том числе:		
на приобретение объектов основных средств (включая доходные вложения в материальные ценности) и нематериальных активов	-292	-110
на финансовые вложения	-20	-35
на прочие выплаты, перечисления		
Результат движения денежных средств от инвестиционной деятельности	-212	-115
Движение денежных средств по финансовой деятельности		
Поступило денежных средств - всего	840	650
в том числе:		
кредитов и займов	840	650
бюджетных ассигнований и иного целевого		

финансирования		
вкладов участников		
другие поступления		
Направлено денежных средств - всего	-750	-690
в том числе:		
на погашение кредитов и займов	-750	-690
на выплату дивидендов		
на прочие выплаты, перечисления		
Результат движения денежных средств от финансовой деятельности	90	-40
Результат движения денежных средств за отчетный период	70	40
Остаток денежных средств на начало отчетного периода	200	100
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	270	200
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю		

Анализ начинается с изучения результативного чистого денежного потока.

Таблица - Анализ результативного чистого денежного потока

№ п/ п	Показатель	За аналогичный период предыдущего года		За отчетный период		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
		Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %		
1.	Чистый денежный поток от текущей деятельности	195,0	487,5%	192,0	274,3%	-3,0	-10,0%	98,5%	-1,5%
2.	Чистый денежный поток от инвестицион	-115,0	-287,5%	-212,0	-302,9%	-97,0	-323,3%	184,3%	84,3%

	ной деятельности								
3.	Чистый денежный поток от финансовой деятельности	-40,0	-100,0%	90,0	128,6%	130,0	433,3%	-225,0%	-325,0%
4.	Результативный чистый денежный поток (п/п. 1+2+3)	40,0	100,0%	70,0	100,0%	30,0	100,0%	175,0%	75,0%

Результаты расчетов показывают, что в отчетном году по сравнению с прошлым годом **результативный чистый денежный поток** вырос на 30 тыс. рублей, или на 75%, что является безусловно позитивным моментом. Указанное изменение абсолютной величины результативного чистого денежного потока объясняется увеличением чистого денежного потока от финансовой деятельности на 130 тыс. рублей при снижении чистых денежных потоков от текущей деятельности на 3 тыс. рублей и от инвестиционной деятельности на 97 тыс. рублей.

Стоит отметить что, при этом снизился удельный вес чистого денежного потока от текущей деятельности в результативном чистом денежном потоке на 213,2% (487,5% - 274,3%), что свидетельствует об ухудшении качества результативного чистого денежного потока и является следствием опережающего темпа роста результативного чистого денежного потока, составившего 175,0%, по отношению к темпу роста чистого денежного потока от текущей деятельности, составившему лишь 98,5%.

Кроме того, если за аналогичный период прошлого года положительный чистый денежный поток от текущей деятельности (195 тыс. рублей) полностью покрывал отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности (-115 тыс. рублей), то в отчетном году ситуация изменилась в худшую сторону, поскольку положительный чистый денежный поток от текущей деятельности не покрывает отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности. Однако сумма чистых денежных потоков от текущей и финансовой деятельности 282 тыс. рублей покрывает отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности (-212 тыс. рублей). При этом большая часть отрицательного чистого денежного потока от инвестиционной деятельности (90,6% = $(192/212) \cdot 100\%$) была покрыта за счет положительного чистого денежного потока от текущей деятельности. Такая ситуация в целом также может быть охарактеризована как нормальная.

Далее проанализируем чистый денежный поток от текущей деятельности.

Таблица - Анализ чистого денежного потока от текущей деятельности

№ п/п	Показатель	За аналогичный период предыдущего года		За отчетный период		Изменение		Темп роста, %	Темп прироста, %
		Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %	Сумма, тыс. руб.	Удельный вес, %		
1.	Суммарны	4426,	100,0%	5466,	100,0%	1040,	100,0%	123,5	23,5%

	й денежный приток от текущей деятельности:	0		0		0		%	
1.1	От продажи продукции, товаров, работ и услуг	4342,0	98,1%	5361,0	98,1%	1019,0	98,0%	123,5%	23,5%
1.2	Прочие доходы	84,0	1,9%	105,0	1,9%	21,0	2,0%	125,0%	25,0%
2.	Суммарный денежный отток от текущей деятельности:	4231,0	100,0%	5274,0	100,0%	1043,0	100,0%	124,7%	24,7%
2.1	Оплата товаров, работ, услуг	3095,0	73,2%	3796,0	72,0%	701,0	67,2%	122,6%	22,6%
2.2	Оплата труда	580,0	13,7%	792,0	15,0%	212,0	20,3%	136,6%	36,6%
2.3	Выплата дивидендов, процентов	222,0	5,2%	198,0	3,8%	-24,0	-2,3%	89,2%	-10,8%
2.4	Расчеты по налогам и сборам	210,0	5,0%	284,0	5,4%	74,0	7,1%	135,2%	35,2%
2.5	Прочие расходы	124,0	2,9%	204,0	3,9%	80,0	7,7%	164,5%	64,5%
3.	Чистый денежный поток от текущей деятельности (п/п 1-2)	195,0		192,0		-3,0		98,5%	-1,5%

Как видно из приведенных результатов, в отчетном году по сравнению с прошлым годом величина чистого денежного потока от текущей деятельности уменьшилась на 3 тыс. рублей,

или на 1,5%, что само по себе не может быть оценено положительно. Указанное снижение величины чистого денежного потока от текущей деятельности обусловлено увеличением суммарного денежного оттока от текущей деятельности на 1043 тыс. рублей, или на 24,7%, при росте суммарного денежного притока от этого вида деятельности лишь на 1040 тыс. рублей, или на 23,5%.

В свою очередь, увеличение суммарного денежного притока от текущей деятельности лишь на 1040 тыс. рублей, или на 23,5%, связано с ростом поступлений денежных средств от продажи продукции, товаров, работ и услуг на сумму 1019 тыс. рублей, или на 23,5%, и ростом прочих денежных доходов на сумму 21 тыс. рублей, или на 25,0%.

Рост суммарного денежного оттока от текущей деятельности на 1043 тыс. рублей, или на 24,7%, вызван ростом оттоков денежных средств, связанных с оплатой приобретенных товаров, работ, услуг, сырья и иных оборотных активов, на сумму 701 тыс. рублей, или на 22,6%, с оплатой труда – 212 тыс. рублей, или на 36,6%, с расчетами по налогам и сборам – 74 тыс. рублей, или на 35,2%, с ростом прочих расходов на сумму 80 тыс. рублей, или на 64,5%, при снижении величины денежных оттоков, связанных с выплатой дивидендов и процентов, на сумму 24 тыс. рублей, или на 10,8%.

В составе суммарного денежного притока от текущей деятельности в отчетном году по сравнению с прошлым годом структурных изменений не отмечено, а в составе суммарного денежного оттока от этого вида деятельности они могут быть оценены как несущественные.

Необходимо особо отметить превышение темпа роста суммарного денежного оттока от текущей деятельности, составившего 124,7%, над темпом роста суммарного денежного притока от этого вида деятельности, составившим 123,5%, которое на первый взгляд незначительно, но отражает тенденцию к формированию дефицита денежных средств от текущей деятельности и, следовательно, к ухудшению платежеспособности коммерческой организации и поэтому может рассматриваться как безусловно негативное явление.

Среди функциональных стратегий анализируем маркетинговую и финансовую стратегии.

Маркетинговая стратегия ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» рассматривается как функциональная подсистема стратегии предприятия, которая нацелена на анализ, разработку и принятие стратегических решений по номенклатуре, ассортименту, цене, качеству и объему реализации продукции.

Для ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» имеются возможности ресурсного маневра и, соответственно, основная нагрузка в принятии решений приходится на рыночную часть маркетинговой стратегии – выбор состава и форм взаимоотношений с потребителями, конкурентами, поставщиками.

К стратегической номенклатурной группе ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» относится:

- химическая обработка;
- огнезащита кабеля;
- покос травы.

Основными факторами, влияющими на выбор маркетинговой стратегии ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» являются:

- эластичность спроса по объему предложения;
- эластичность спроса по цене;
- возможность долговременных договорных взаимоотношений с клиентами.

Общая ситуация в сегменте услуг по промышленной защите оценивается для УК как достаточно благоприятная. Это связано как с общими перспективами усиления внимания предприятий и организаций всех форм собственности к безопасности, так и потенциальными возможностями для ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» расширить объем оказываемых услуг, особенно в российском энергетическом секторе.

Таким образом, маркетинговая стратегия ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» заключается в активной бизнес-деятельности на российском рынке услуг по обеспечению промышленной безопасности с усилением позиций предоставляемых услуг и расширением их номенклатуры при гибкой ценовой политике.

Таким образом, обеспечивается реализация маркетинговой модели бизнеса, которая

ориентирует менеджмент на потребителя и конкурентов.

Конкуренция ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» строится на оптимизации критерия цена/качество, а также на эффективной работе с клиентами по системе прямых связей.

Чтобы проанализировать положение компании на рынке относительно конкурентов используется такой показатель как доля рынка по площади домов, находящихся в управлении. Количественный показатель доли рынка определяется процентным соотношением показателей площади домов ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС», к общему объему площадей домов примерно по 370 управляющим компаниям города Краснодара.

Следовательно, в 2021 году доля рынка ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» по площади домов, находящихся в их управлении составляет 1,14%.

Финансовая стратегия. Стратегия развития ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» определяется расширением объема оказываемых услуг и выходом предприятия с новыми видами услуг, позволяющими обеспечивать комплексные работы по промобезопасности. Такой подход требует, соответственно, реализации нескольких инвестиционных проектов.

Для анализа финансовой стратегии на примере ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» произведем расчет основных финансово-экономических показателей.

Дадим оценку платежеспособности организации с помощью анализа ликвидности баланса по активам и по пассивам.

Таблица – Анализ ликвидности баланса по активу в тысячах рублей

Актив	2019	2020	2021	Платежные излишки или недостаток(+,-)	
				2020 на 2019	2021 на 2019
Наиболее ликвидные активы (A ₁)	772,7	796,5	961,6	23,8	188,9
То же, % к 2013 г.	100	103,08	124,5	3,08	24,5
Быстрореализуемые активы (A ₂)	456,9	179,1	1115,4	-277,8	658,5
То же, % к 2013 г.	100	39,2	244,1	-60,8	144,1
Медленно реализуемые активы (A ₃)	462,5	186,5	1123,3	-276	660,8
То же, % к 2013 г.	100	40,3	242,9	-59,7	142,9
Труднореализуемые активы (A ₄)	184,5	26,4	27,2	-158,1	-157,3
То же, % к 2013 г.	100	14,3	14,7	-85,7	-85,3

Составим таблицу и далее сделаем вывод по двум данным таблицам.

Таблица – Анализ ликвидности баланса по пассиву в тысячах рублей

Пассив	2019	2020	2021	Платежные излишки или недостаток(+,-)	
				2020 на 2019	2021 на 2019
Наиболее срочные обязательства (П ₁)	228,9	76,1	476,3	-152,8	247,4
То же, % к 2013	100	33,3	208,0	-66,7	108,08

г.			8		
Краткосрочные пассивы (П ₂)	30,0	16,2	54,1	-13,8	24,1
То же, % к 2013 г.	100	54	180,3	-46	80,3
Долгосрочные пассивы (П ₃)	56,2	198,9	-	142,7	-
То же, % к 2013 г.	100	353,9	-	253,9	-
Постоянные пассивы (П ₄)	938,5	719,1	1581,7	-219,4	643,2
То же, % к 2013 г.	100	76,6	168,53	-23,4	68,53

В результате в конце отчетного периода организация могла оплатить 201 % (961,6/476,3) своих краткосрочных обязательств, что свидетельствует об устойчивом финансовом положении компании, но в начале периода этот показатель был выше и составлял 337%.

Поскольку показатель $A_1 > P_1$, то это свидетельствует о платежеспособности организации. У ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» в анализируемый период было достаточно средств для покрытия наиболее срочных обязательств.

Показатель A_2 во много раз превышает P_2 , это говорит о том, что быстро реализуемые активы превышают краткосрочные пассивы. С учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит, организация в недалеком будущем может оставаться платежеспособной. Сопоставление четвертых параметров свидетельствует о соблюдении условий финансовой устойчивости - наличие у данного предприятия оборотных средств.

Постоянные активы имеют тенденцию к увеличению, а труднореализуемые активы в 2021 году возросли на 47% по сравнению с 2019 годом, возможно, за счет обновления основных фондов предприятия.

По данным показателям, можно сделать вывод, как в начале анализируемого периода, так и в конце баланс был ликвидным, то есть предприятие может рассчитываться по своим обязательствам, реализуя текущие активы.

Таблица – Показатели ликвидности

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Абсолютное отклонение, (+,-)	
				2020 г. от 2019 г.	2021 г. от 2019 г.
Общая ликвидность, в %	6,5	12,6	6,0	6,1	-0,5
То же, % к 2019 г.	100,0	193,0	92,3	93,0	-7,7
Абсолютная ликвидность, в %	3,0	10,6	1,8	7,6	-1,2
То же, % к 2019 г.	100,0	355,7	60,7	255,7	-39,3
Быстрая ликвидность, в %	4,8	8,6	3,9	3,9	-0,8
То же, % к 2019 г.	100,0	181,1	82,3	81,1	-17,7
Текущая ликвидность, в %	4,4	6,5	9,7	2,1	5,3
То же, % к 2019 г.	100,0	148,7	222,2	48,7	122,2

Анализируя общий показатель платежеспособности видно, что предприятие не утратило способности осуществлять расчет, как по ближайшим, так и по отдельным обязательствам, но в 2020 году наблюдается резкий скачок данного показателя в 2 раза, что говорит об улучшении финансовой ситуации с точки зрения ликвидности.

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2021 году снизился на 82,9 %, после резкого увеличения на 291,3 % данного показателя в 2020 году, что говорит о не способности организации немедленно погасить свои долги в 2021 году.

Произошло снижение показателя быстрой ликвидности в 2021 году в основном за счет денежных средств и их эквивалентов, а так же из-за увеличения кредитной задолженности на 208%. Анализируемые значения свидетельствуют о нерациональном использовании капитала, это может быть связано с медленной оборачиваемостью средств, вложенных запасов, ростом дебиторской задолженности.

Первые три показателя имеют отрицательную динамику. В конце анализируемого периода организация могла оплатить лишь 30 % (1,8/6) своих краткосрочных обязательств. Коэффициент быстрой ликвидности показывает, какая часть текущих обязательств может быть погашена не только за счет ожидаемые потеплений от разных дебиторов. Динамика данного показателя зависит от качества дебиторской задолженности, то есть от срока образования, финансового положения должника и другое. Оптимальное значение L_3 приблизительно равно единице, но в данной организации этот показатель во много раз больше критериального и лишь в 2021 году он становится равным 1,81.

Поскольку коэффициент текущей ликвидности равен более 3, то это говорит о нерациональном использовании средств предприятия. И в данном случае снижение показателя имеет положительную характеристику.

Коэффициент текущей ликвидности обобщает предыдущие показатели и является одним из показателей, характеризующих в данном случае не особо удовлетворительное состояние бухгалтерского баланса организации.

Рисунок показывает, что платежеспособной организация была на всем анализируемом периоде (так как больше 0), но из-за превышения некоторых показателей, можно сделать вывод, что ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» располагает небольшим объемом свободных ресурсов, формирующихся за счет собственных источников, и которые не учувствуют в деятельности организации.

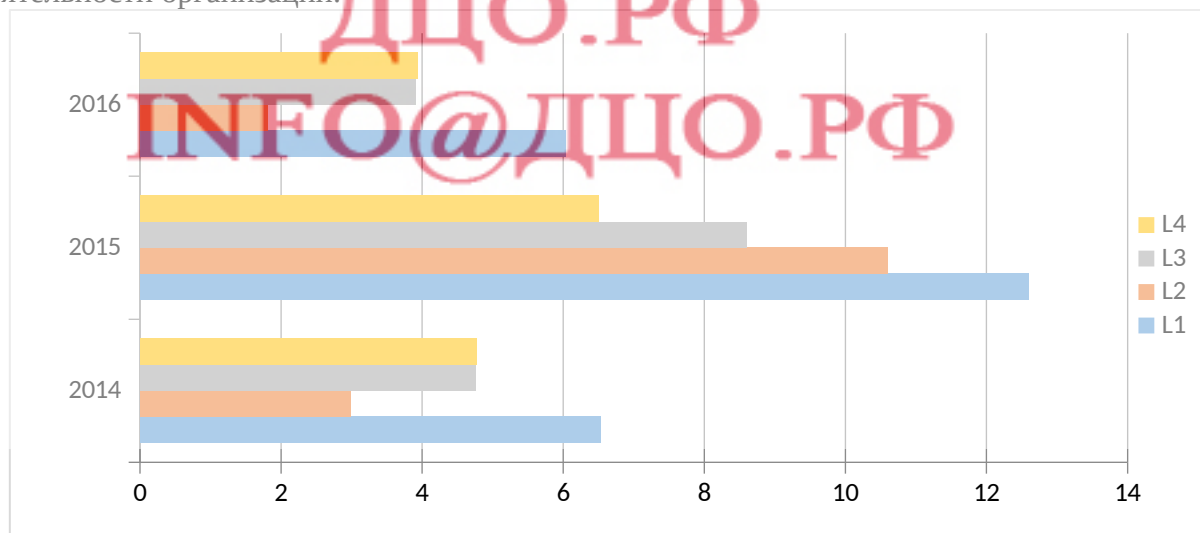


Рисунок - Динамика коэффициентов платежеспособности организации за 2019 - 2021 года

Из выше указанных расчетов видно, что в 2020 году был положительный скачок всех показателей, за исключением коэффициента текущей ликвидности, повышение которого говорит о нерациональном распределении средств на предприятии. Но уже в 2021 году показатели вновь стали снижаться, за счет роста дебиторской задолженности, повышения части собственных средств в структуре капитала, но при этом уменьшение краткосрочных обязательств.

Компании следует увеличить эффективность использования капитала, инвестируемый

собственниками предприятия, чтобы им было более выгодно вкладывать свои средства в предприятие.

Можно сделать вывод, что организация ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» использует свое имущество более эффективно в 2021 году по сравнению с базисным 2019 годом.

Проведенный анализ основных финансово-экономических показателей деятельности ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» позволил отметить следующее:

- за три рассматриваемых года выручка от реализации продукции увеличилась на 617,8 тыс. руб., что составляет 69,12 %;
- себестоимость реализованной продукции снизилась на 37,8 тыс руб., что составляет 6,55 %. Снижение себестоимости обусловлено за счет повышения производительности труда;
- за рассматриваемый период предприятие показывало положительный финансовый результат деятельности, величина которого увеличилась с 270,2 тыс. руб. в 2014 г. до 865,8 руб. в 2016 г.;
- в составе имущества преобладают внеоборотные активы, их прирост к концу исследуемого периода составил 8,8 тыс руб, или 47,25 %. Величина оборотного капитала увеличилась на 849,8 тыс. руб., или на 68,81 % к уровню базисного года;
- в составе финансовых источников преобладают заемные средства, которые увеличились на 215,3 тыс. руб, или на 68,32 %. Собственные финансовые источники возросли на 643,2 тыс. руб, или на 68,53 %.

При оценке функциональных стратегий развития предприятия рекомендовано повышать уровень оценки эффективности деятельности предприятия. Для этого предложено увеличение численности персонала, за счет введения новой вакансии – менеджер по стратегическому планированию.

Предлагаемые мероприятия положительно повлияют на динамику основных финансово-экономических показателей деятельности ООО ПК «ВЕНТКОМПЛЕКС» в планируемом периоде.

Выручка от реализации мероприятия увеличится на 151,17 тыс. руб, что составляет 10 %. На рост выручки от реализации, главным образом, повлияет снижение затрат, поиски новых рынков, увлечение объема выполняемых работ.

Себестоимость реализованной продукции увеличится на 37,7 тыс. руб, что составляет 7 %. Рост себестоимости обусловлен ростом фонда оплаты труда.

В планируемом периоде ожидается рост прибыли от основной деятельности на 113,47 тыс. руб. Соответственно, ожидается рост значения показателя рентабельности продаж на 1,5%.

Фонд оплаты труда увеличиться так же как и себестоимость на 7%.

Планируемые изменения позволят предприятию повысить организационный уровень производства, повысить эффективность оказания услуг, улучшить финансово-экономические показатели деятельности, а так же повысить уровень рентабельности.

«__»_____ 202__г.

подпись

И.О. Фамилия обучающегося

3. Заключение руководителя от организации

Практика была организована в соответствии с разработанной университетом программой практики.

Во время прохождения производственной практики практикант зарекомендовал себя как грамотный, ответственный и пунктуальный сотрудник. При выполнении требуемых задач, проявлял заинтересованность и активность, умело справлялся с поставленными задачами, проявил концентрацию на решение проблем. В процессе работы практикант стремился показать себя как обученный и квалифицированный специалист.

Знания, полученные в университете, позволили ему в полном объеме выполнить программу практики. Никаких замечаний практикант за время прохождения практики, не имел.

По результатам практики заслуживает оценки «отлично».

Обучающийся по итогам производственной практики (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) заслуживает оценку «_____».

Дата: _____

подпись

МП

И.О. Фамилия руководителя практики от организации

5. Заключение руководителя от Института

обучающегося группы _____

Шифр и № группы _____

Фамилия, имя, отчество обучающегося _____

1. Индивидуальный план работы по производственной практике (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) в области профессиональной деятельности по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (направленность указать) обучающимся (нужное отметить ✓):

- выполнен;
- выполнен не в полном объеме;
- не выполнен;

2. Анализ деятельности финансового (бухгалтерского) отдела организации обучающийся (нужное отметить ✓):

- выполнил в полном объеме;
- выполнил частично в соответствии с индивидуальным заданием;
- не выполнил;

3. Анализ банковской стратегии организации обучающийся (нужное отметить ✓):

- выполнил в полном объеме;
- выполнил частично в соответствии с индивидуальным заданием;
- не выполнил;

4. Владение материалом по производственной практике (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) (нужное отметить ✓):

Обучающийся:

- умело анализирует полученный во время практики материал;
- анализирует полученный во время практики материал;
- недостаточно четко и правильно анализирует полученный во время практики материал;
- неправильно анализирует полученный во время практики материал;

5. Задачи, поставленные на период производственной практики (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности), обучающимся (нужное отметить ✓):

- решены в полном объеме;
- решены в полном объеме, но не полностью раскрыты;
- решены частично, нет четкого обоснования и детализации;
- не решены;

6. Спектр выполняемых обучающимся функций в период прохождения производственной практики (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) области профессиональной деятельности по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (направленность указать) (нужное отметить ✓):

- соответствует;
- в основном соответствует;
- частично соответствует;
- не соответствует;

7. Ответы на вопросы по производственной практике (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) (нужное отметить ✓):

Обучающийся:

- дает аргументированные ответы на вопросы;
- дает ответы на вопросы по существу;
- дает ответы на вопросы не по существу;
- не может ответить на вопросы;

8. Оформление обучающимся отчета по производственной практике (практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) (нужное отметить ✓):

- отчет о прохождении производственной практики оформлен правильно;
- отчет о прохождении производственной практики оформлен с незначительными недостатками;
- отчет о прохождении производственной практики оформлен с недостатками;
- отчет о прохождении производственной практики оформлен неверно;

Руководитель от Института дает оценку работе обучающегося исходя из анализа отчета о прохождении практики, выставляя балл от 0 до 20 (где 20 указывает на полное соответствие критерию, 0 – полное несоответствие) по каждому критерию. В случае выставления балла ниже пяти, руководителю рекомендуется сделать комментарий.

№ п/п	Критерии	Балл (0...20)	Комментарии (при необходимости)
1	Понимание цели и задач задания на практику.		
2	Полнота и качество выполнения индивидуального задания и отчетных материалов.		
3	Владение профессиональной терминологией при составлении отчета.		
4	Соответствие отчета о практике требованиям оформления отчетных документов.		
5	Использование источников информации, документов, библиотечного фонда.		
Итоговый балл:			

Особое мнение руководителя от Института (при необходимости):

Обучающийся по итогам производственной практики (практики по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности) заслуживает оценку «_____».

« » _____ 202__ г.

Руководитель от Института

(подпись)

И.О. Фамилия

Приложение 4

Договор №____

г. Москва

«__» _____ 20__ г.

Образовательная автономная некоммерческая организация высшего образования «Московский технологический институт», именуемая в дальнейшем «Организация», в лице исполнительного директора Лаврентьевой Ирины Юрьевны, действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____, именуем___ в дальнейшем «Профильная организация», в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, именуемые по отдельности «Сторона», а вместе – «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем.

1. Предмет Договора

1.1. Предметом настоящего Договора является организация практической подготовки обучающихся (далее - практическая подготовка).

1.2. Образовательная программа (программы), компоненты образовательной программы, при реализации которых организуется практическая подготовка, количество обучающихся, осваивающих соответствующие компоненты образовательной программы, сроки организации практической подготовки, согласуются Сторонами и являются неотъемлемой частью настоящего Договора (приложение № 1).

1.3. Реализация компонентов образовательной программы, согласованных Сторонами в приложении № 1 к настоящему Договору (далее - компоненты образовательной программы), осуществляется в помещениях Профильной организации, перечень которых согласуется Сторонами и является неотъемлемой частью настоящего Договора (приложение № 2). Приложение №2 согласовывается сторонами не позднее чем за 10 рабочих дней до начала практической подготовки.

2. Права и обязанности Сторон

2.1. Организация обязана:

2.1.1 не позднее, чем за 10 рабочих дней до начала практической подготовки по каждому компоненту образовательной программы представить в Профильную организацию поименные списки обучающихся, осваивающих соответствующие компоненты образовательной программы посредством практической подготовки;

2.1.2 назначить руководителя по практической подготовке от Организации, который:

- обеспечивает организацию образовательной деятельности в форме практической подготовки при реализации компонентов образовательной программы;

- организует участие обучающихся в выполнении определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью;

- оказывает методическую помощь обучающимся при выполнении определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью;

- несет ответственность совместно с ответственным работником Профильной организации за реализацию компонентов образовательной программы в форме практической подготовки, за жизнь и здоровье обучающихся и работников Организации, соблюдение ими правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности и санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов;

2.1.3 при смене руководителя по практической подготовке в 3-х-дневный срок сообщить об этом Профильной организации;

2.1.4 установить виды учебной деятельности, практики и иные компоненты образовательной программы, осваиваемые обучающимися в форме практической подготовки, включая место, продолжительность и период их реализации;

2.1.5 направить обучающихся в Профильную организацию для освоения компонентов образовательной программы в форме практической подготовки.

2.2. Профильная организация обязана:

2.2.1 создать условия для реализации компонентов образовательной программы в форме практической подготовки, предоставить оборудование и технические средства обучения в объеме, позволяющем выполнять определенные виды работ, связанные с будущей профессиональной деятельностью обучающихся;

2.2.2 назначить ответственное лицо, соответствующее требованиям трудового законодательства Российской Федерации о допуске к педагогической деятельности, из числа работников Профильной организации, которое обеспечивает организацию реализации компонентов образовательной программы в форме практической подготовки со стороны Профильной организации;

2.2.3 при смене лица, указанного в пункте 2.2.2, в 3-х-дневный срок сообщить об этом Организации;

2.2.4 обеспечить безопасные условия реализации компонентов образовательной программы в форме практической подготовки, выполнение правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности и санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов;

2.2.5 проводить оценку условий труда на рабочих местах, используемых при реализации компонентов образовательной программы в форме практической подготовки, и сообщать руководителю Организации об условиях труда и требованиях охраны труда на рабочем месте;

2.2.6 ознакомить обучающихся с правилами внутреннего трудового распорядка Профильной организации, правил охраны труда и пожарной безопасности и иными локальными нормативными актами Профильной организации при их наличии;

2.2.7 провести инструктаж обучающихся по охране труда и технике безопасности и осуществлять надзор за соблюдением обучающимися правил техники безопасности;

2.2.8 предоставить обучающимся и руководителю по практической подготовке от Организации возможность пользоваться помещениями Профильной организации, согласованными Сторонами (приложение N 2 к настоящему Договору), а также находящимися в них оборудованием и техническими средствами обучения;

2.2.9 обо всех случаях нарушения обучающимися правил внутреннего трудового распорядка, охраны труда и техники безопасности сообщить руководителю по практической подготовке от Организации.

2.2.10. обеспечить продолжительность рабочего дня для обучающихся в возрасте от 18 лет и старше продолжительностью не более 40 часов в неделю (ст. 91 ТК РФ).

2.3. Организация имеет право:

2.3.1 осуществлять контроль соответствия условий реализации компонентов образовательной программы в форме практической подготовки требованиям настоящего Договора;

2.3.2 запрашивать информацию об организации практической подготовки, в том числе о качестве и объеме выполненных обучающимися работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

2.4. Профильная организация имеет право:

2.4.1 требовать от обучающихся соблюдения правил внутреннего трудового распорядка, охраны труда и техники безопасности, режима конфиденциальности, принятого в Профильной организации, предпринимать необходимые действия, направленные на предотвращение

ситуации, способствующей разглашению конфиденциальной информации;

2.4.2 в случае установления факта нарушения обучающимися своих обязанностей в период организации практической подготовки, режима конфиденциальности приостановить реализацию компонентов образовательной программы в форме практической подготовки в отношении конкретного обучающегося.

3. Срок действия договора и финансовые условия

3.1. Настоящий Договор вступает в силу после его подписания обеими сторонами и действует до полного исполнения Сторонами своих обязательств;

3.2. Любая из сторон вправе расторгнуть настоящий Договор с предварительным письменным уведомлением другой стороны за один месяц, но не позднее, чем за 15 (пятнадцать) рабочих дней до начала практики.

3.3. Настоящий Договор является безвозмездным и не предусматривает финансовых обязательств сторон.

4. Заключительные положения

4.1. Все споры, возникающие между Сторонами по настоящему Договору, разрешаются Сторонами в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, в суде по месту нахождения Организации.

4.2. Изменение настоящего Договора осуществляется по соглашению Сторон в письменной форме в виде дополнительных соглашений к настоящему Договору, которые являются его неотъемлемой частью.

4.3. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из Сторон. Все экземпляры имеют одинаковую юридическую силу.

5. Адреса, реквизиты и подписи Сторон

Профильная организация:	Организация: ОАО ВО «МосТех» 105318, г. Москва, ул. Измайловский вал, д.2. Р/сч 40703810338040005652 ПАО Сбербанк г. Москва К/сч 30101810400000000225 БИК 044525225 ИНН 7708142686 КПП 771901001 ОГРН: 1027700479740 Исполнительный директор _____ / <u>И.Ю. Лаврентьева</u>
-------------------------	---

1. Наименование образовательной программы: 38.03.01 Экономика
2. Наименование компонента образовательной программы: «Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности»;
3. Количество обучающихся, направляемых на практическую подготовку: ____ человек;
4. Сроки практической подготовки: с «__» ____ 202__ г. по «__» ____ 202__ г.

5. Подписи сторон:

Профильная организация:	Организация: ОАНО ВО «МосТех» Исполнительный директор _____ И.Ю. Лаврентьева
-------------------------	---

ДЦО.РФ
INFO@ДЦО.РФ

Адреса помещений Профильной организации,
в которых осуществляется практическая подготовка

1. _____ (с указанием № кабинета/зала/помещения/цеха и т.д., наименования помещения при наличии)
2. _____

Подписи сторон:

Профильная организация:	Организация: ОАНО ВО «МосТех» Исполнительный директор _____ И.Ю. Лаврентьева
-------------------------	---

ПОМОЩЬ С ОТЧЕТАМИ
ПО ПРАКТИКЕ

ДЦО.РФ
INFO@ДЦО.РФ